

Marex：以香港為樞紐 連接亞洲與全球大宗商品市場

依託不斷擴展的區域平台，Marex持續提升金屬、能源及電力業務能力，為亞洲及歐洲客戶提供服務。



作為全球金融服務平台，Marex為能源、大宗商品及金融市場提供流動性、市場准入及基礎設施服務，業務覆蓋全球超過60家交易所。

「我們通過香港、倫敦及紐約三大據點，建立『日不落』營運模式，使客戶能夠全天候進行風險管理。」劉嘉寶表示，隨著亞洲交易時段對全球基準價格的影響力不斷提升，這種24小時無縫銜接的服務

能力已成為公司的核心競爭優勢之一。

Marex亞太區全球期貨經紀業務董事總經理劉嘉寶（Anise Lau）說：「香港作為全球最大的離岸人民幣清算中心，加上毗鄰中國內地的地理優勢，使其成為連接中國大宗商品市場與國際資本市場的理想橋樑。」

全球大宗商品流動的戰略樞紐

Marex深耕香港市場超過15年。隨著亞洲大宗商品市場日趨成熟，以及國際資本持續加大對亞洲地區的配置，公司把握機遇，進一步深化區域布局。目前，Marex香港辦公室已擴展至逾70名專業人員，並設有專門負責金屬清算、交易及風險管理的團隊。

同一時區的獨特優勢

除了全天候服務外，香港還具備一項難以複製的結構性優勢：在同一時區內，擁有與國際接軌的法律及監管體系，幫助客戶更高效地完成大宗商品交易的結構設計、融資、交易及對沖。

她解釋：「香港在同一時區內，為大宗商品交易提供統一且國際化的法律與監管框架，有助客戶更高效地完成交易結構設計、融資及風險對沖。對於業務覆蓋多個市場的客戶而言，這能夠顯著降低操作複雜性及執行風險。」

她補充道：「這不僅關乎市場准入，更關乎速度、確定性，以及如何最大程度降低客戶的執行風險。」

持續拓展業務能力

Marex進一步拓展了香港平台的業務範圍，引入現貨金屬交易及倫敦金屬交易所（LME）倉儲業務，進一步強化公司服務大宗商品全產業鏈客戶的能力。

此外，公司通過收購 Levmet，進一步拓展歐洲電力及天然氣交易業務。劉嘉寶表示：「這項收購與我們的發展戰略高度契合，有助於推動收入來源多元化，並進一步提升我們在大宗商品生態圈中的綜合服務能力。」

攜手合作 共同成長

隨著Marex持續擴大香港業務規模，香港投資推廣署協助公司擴展規模，並積極推動公司與本地行業夥伴建立聯繫。

劉嘉寶總結道：「過去15年來，我們一直與香港投資推廣署保持緊密合作，共同推廣我們的業務，並提升市場對我們在大中華區所提供服務的認知。他們的支持對於我們順利完成辦公室搬遷，以及建立本地合作網絡，發揮了重要作用。」

“對我們而言，香港不僅僅是一個區域辦公室，更是連接亞洲大宗商品市場與全球市場的重要門戶。”

Marex
亞太區全球期貨經紀業務董事總經理
劉嘉寶

Marex

- 於2011年在香港設立亞洲首個辦公室，並以金屬交易作為核心業務
- 香港團隊現擁有超過70名專業人員，專注於金屬清算、交易及風險管理
- 業務覆蓋全球超過60家交易所，服務對象包括大宗商品生產商、消費企業及資產管理機構

 marex.com