

打造金融科技的 重要支柱

恒云科技借内地和香港的双重优势，致力提供创新完善的交易解决方案。



“香港凭借其稳定的市场运作，为内地金融机构进入国际市场提供了一个安全的起步点。”

恒云科技
产品规划总监
蔡洲顺

2019年，中国内地领先的金融科技公司恒生电子完成了对于香港公司 Ayers Solutions 的并购，在香港成立了恒云科技。公司拥有内地的庞大机构客户基础，专注于为金融机构提供证券和期货交易解决方案。两年间，恒云科技开发了一系列走在科技创新前沿的产品，备受金融科技业界认可。

恒云科技产品规划总监蔡洲顺表示：“我们注意到市场缺乏经验验证的一站式交易解决方案，因此恒云科技致力于整合从前台到后台办公室的管理系统，以优化客户的交易体验。有见及此，公司开发多样化的科技解决方案，从支援全球证券、期货和期权的交易系统，到整合帐户管理平台和离岸托管服务解决方案等。”

恒云科技一直著力提升其买方及卖方的产品及服务。公司开发的 Alpha Broker3.0，让其经纪客户处理庞大的交易流量；另一方面，公司正透过恒生电子与英国金融科技 Finastra 的合

作增强买方产品。购买过来的投资管理平台产品是为中国内地、香港和澳门市场的监管要求量身定做的。

为内地资本与全球市场架起桥梁

蔡洲顺认为，香港是资本进出中国内地的理想门户。他解释道：“由于基础设施和合规要求的不同，中国内地的机构在进入全球市场方面可能会面临一些挑战。香港凭借其稳定的市场运作，为内地金融机构进入国际市场提供了一个安全的起步点。以恒云科技在本地和内地市场的经验，我们可以成为桥梁，与客户分享当中诀窍。”

他补充说：“在过去十年，我们留意到香港对内地流入的资金提供的流动重要性与日俱增，我们相信内地机构也看重香港成熟的金融基础设施及营商方式，这为他们培育了一个非常安全和稳妥的发展环境。”

目前，恒云科技在香港总部聘有约 100 名员工，当中包括开发人员、产品经理和销售经理。公司正计划扩大在香港和深圳的团队，以促进其以东南亚市场为主的海外扩张。

蔡洲顺总结道：“我们可以透过投资推广署广泛的网络，结识志同道合的人士，更期望利用他们的平台与香港或海外的专家建立联系，交流意见和科技知识。”

恒云科技

- 恒云科技是恒生电子股份有限公司的子公司，拥有 250 多家机构客户
- 获港交所 Orion 交易平台和 Genium INET 平台和股票期权认证的软件供应商

 hundsun.com.hk