InvestHK

商業脈動

2026年2月



香港——投資首選之地

駐港公司和初創企業數目齊創新高

2
封面故事：
兩項最新調查反映
香港無可比擬優勢

4
專題報導：
中醫藥發展論壇

5
國際行事曆：
緊貼我們的最新
動態及活動

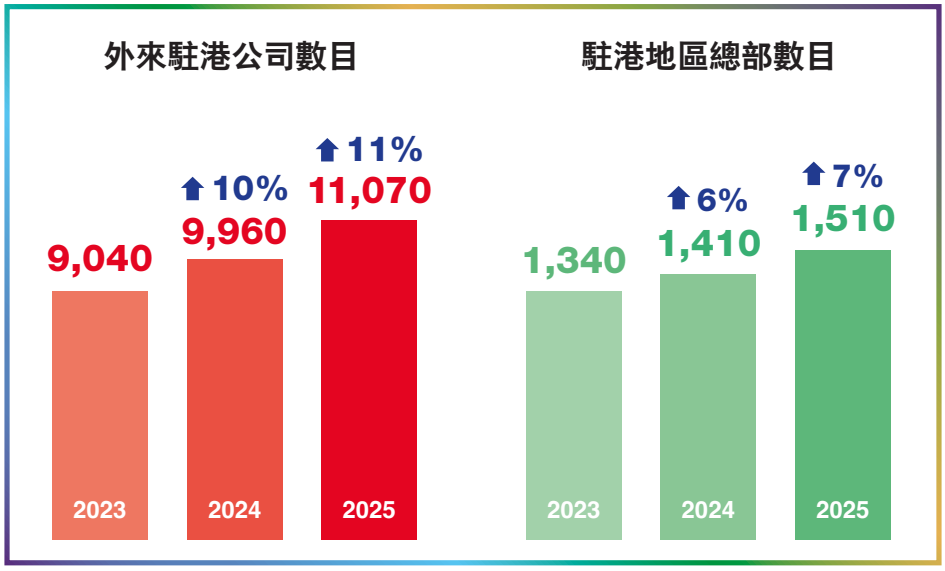
6-15
客戶故事：
了解各行各業
客戶的商業故事

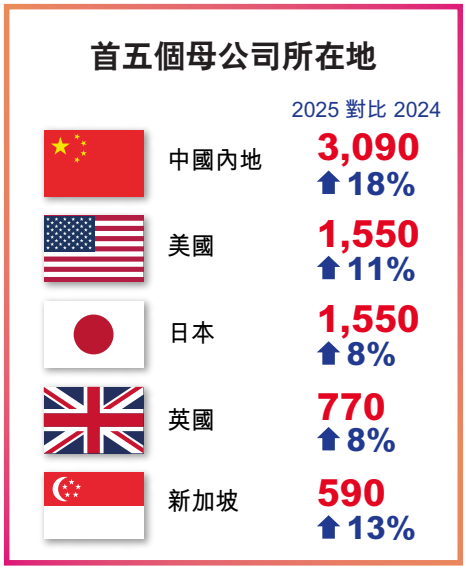
駐港公司和初創企業數目再創新高 反映香港無可比擬優勢

根據「2025年有香港境外母公司的駐港公司按年統計調查」和「2025年初創企業統計調查」結果，在2025年，母公司在中國內地及海外的駐港公司數目增加至11,070間，香港的初創企業數目則增至5,221間。兩項數字均再創新高，顯示香港對全球企業的獨特吸引力持續增加，是它們設立或擴展業務的理想投資目的地。

商務及經濟發展局局長丘應樺表示：「即使面對地緣政治和環球經貿格局的轉變，香港一直積極發揮在『一國兩制』下無可比擬的獨特優勢，是海外企業開拓內地龐大市場和內地企業出海的最佳雙向跳板。加上政府推出一系列促進經濟的政策措施，包括成立內地企業出海專班（出海專班）、制定優惠政策包、加速發展北部都會區等，將繼續增強香港的優勢，加速為經濟注入新動力，為駐港海內外企業帶來更多機遇。」

按母公司所在地分析，在2025年，內地駐港公司數目最多。為更好支援中國內地企業「出海」，由商務及經濟發展局局長統籌的出海專班於2025年10月6日正式成立，投資推廣署負責協調及支援出海專班的工作，為內地企業提供全方位免費「出海」服務，包括資金對接、夥伴配對、人才及市場拓展等。





首五個有利因素



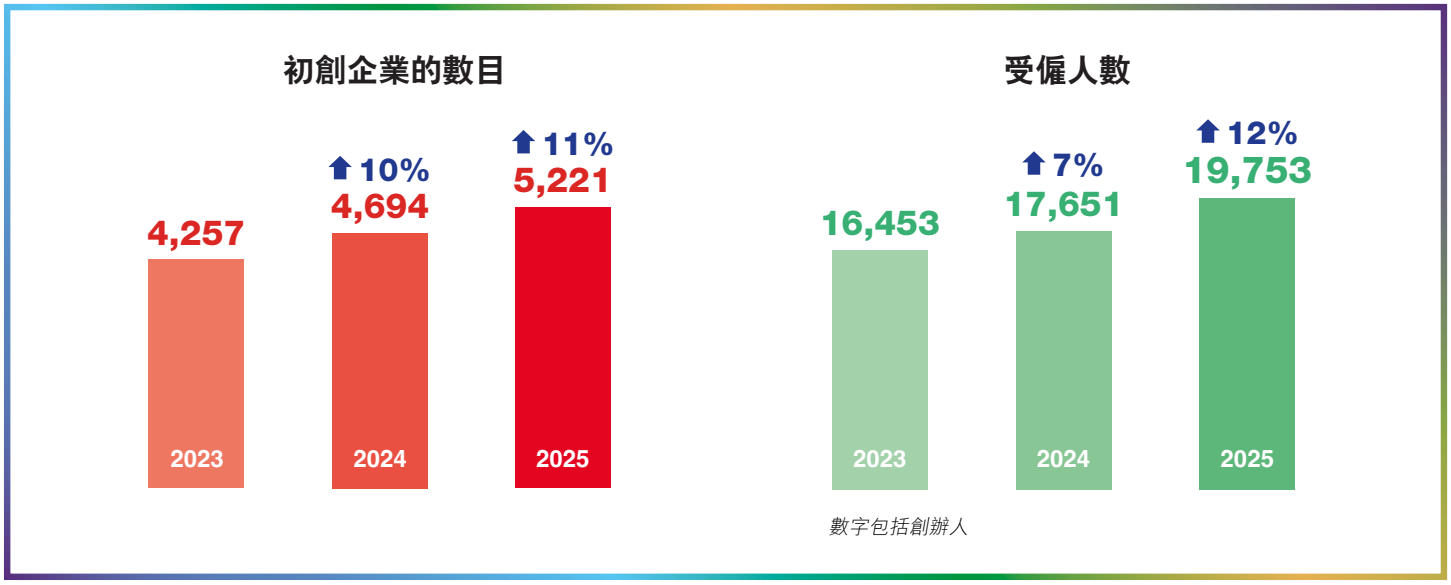
首五個在香港的主要業務範圍

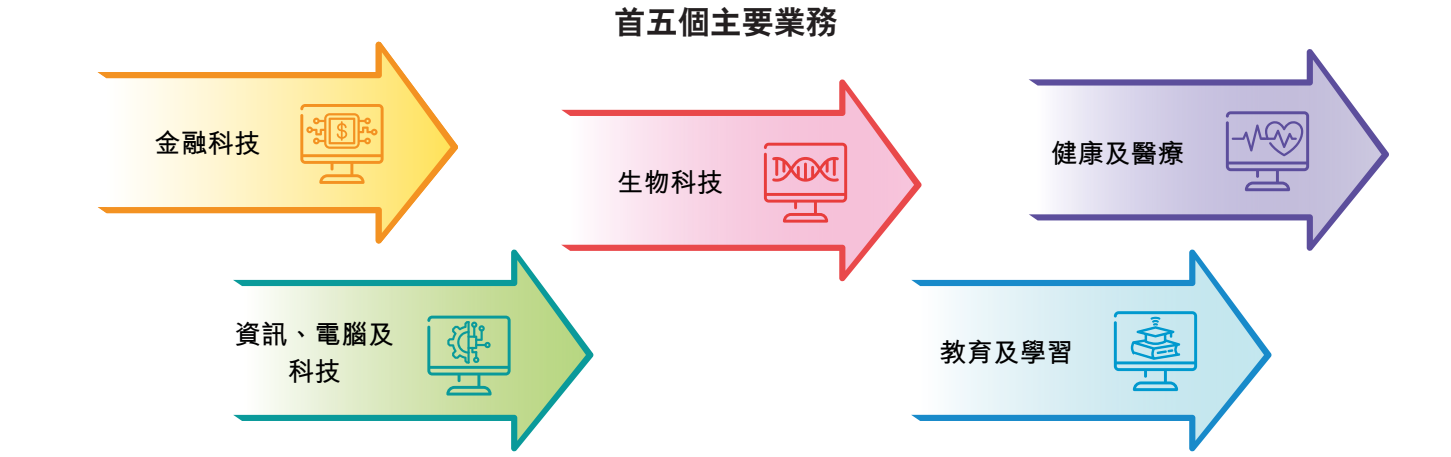


資料來源：2025年有香港境外母公司的駐港公司按年統計調查
數字進位至最接近的十位數，而變動百分率是以未經進位數字計算

2025年香港初創生態圈持續壯大

香港初創生態圈於2025年繼續蓬勃發展，初創公司數量達5,221間，僱用近20,000人。「金融科技」仍是領先行業，而「資訊、電腦及科技」以及「生物科技」領域的初創數量亦持續增長。儘管外部挑戰依然存在，整體生態圈仍不斷擴展，展現出韌性和持續的增長動力。





首五個非本地創辦人來自的國家/地區

中國內地	英國	美國	法國	澳洲
52.0%	6.9%	6.5%	3.8%	3.3%

初創企業家中，67%為本地人，1%為回流港人，其餘33%則為非本地人士。

百分比乃根據有提供原屬國家/地區的非本地創辦人人數所得
由於四捨五入的關係，個別百分率的總和不等於100%

資料來源：2025年初創企業統計調查

瀏覽完整版本的調查結果：

2025年有香港境外母公司的駐港公司按年統計調查

2025年初創企業統計調查

在港設立或拓展你的業務，利用香港開拓全球市場：
(852) 3107 1000
enq@investhk.gov.hk
investhk.gov.hk

投資推廣署舉辦中醫藥發展論壇 助力中醫藥國際化發展



投資推廣署於2026年1月8日舉辦中醫藥發展論壇，匯聚來自政府、學術界及中藥業界領袖，圍繞科研轉化、臨床實踐及標準制定進行深入交流，展示香港在推動中醫藥企業走向國際的優勢，吸引逾150位業界持份者參與。

隨着政府公布首份《中醫藥發展藍圖》及香港首間中醫醫院正式啓用，業界對中醫藥現代化與國際發展的關注持續增加。



投資推廣署署長劉凱旋表示：「正如2025年《施政報告》所強調，政府會持續推動中醫藥發展。憑藉『一國兩制』優勢，香港將致力成為中醫藥企業連通內地與世界的超級平台。投資推廣署將繼續協助業界對接全球資本和市場，推動香港成為中醫藥走向世界的橋頭堡。」





香港中醫醫院作為旗艦機構，正積極發揮臨床、科研及教學的帶動作用。醫院與國際機構建立合作關係，將香港的中西醫協作模式發展成可供全球參考的範本。香港中醫醫院以「分科做專、專病做強」匯聚精英，提供個人化服務，以及致力推動培訓、應用及中成藥開發，助力中醫藥在香港、大灣區及國際高質量發展，走向世界。





中醫藥發展論壇設有兩場專題討論，分別聚焦中醫藥的科研與臨床實踐及中醫藥的現代化與國際化。講者深入探討中醫藥科研成果如何轉化為臨床應用、中醫藥在現代醫療體系中的定位，以及如何制定國際標準與推動全球認證。論壇後與會代表參觀位於將軍澳的香港中醫醫院，以及前往北部都會區考察，實地了解香港在發展中醫藥所帶來的機遇。

國際行事曆

二月

1-4

Web Summit Qatar（WSQ）

WSQ是全球頂尖的科技盛會，致力塑造科技、創新與數字轉型的未來，匯聚了創業者、初創企業、投資者、行業領袖、政府代表及媒體。

地點：卡塔爾多哈會展中心

主辦單位：Web Summit Group

■ *qatar.websummit.com*

10

China Conference Southeast Asia 2026

這個線上、線下會議匯聚東盟商業領袖，共同探討在革新時代下的未來合作。會議聚焦高層對話環節，涵蓋經濟一體化、永續投資、前沿科技、負責任礦業及綠色轉型等重要議題。

地點：雅加達瑞吉酒店

主辦單位：南華早報

■ *www.chinaconference.asia*

11

杜拜家族辦公室峰會

此峰會作為阿聯酋頂尖系列旗艦活動，致力推動家族辦公室領域的創新與財富管理發展。

地點：阿聯酋杜拜柏悅酒店

主辦單位：Dhabi Marketing LLC

■ *familyofficesummit.ae/dubai/*

19

中國彭斯晚宴

投資推廣署連續三年支持中國彭斯晚宴的「年度蘇格蘭 — 香港合作獎」。該獎項旨在表彰在香港設有業務及/或在港開展重要活動的蘇格蘭企業及教育機構。

地點：英國愛丁堡喜來登水療大酒店

主辦單位：英中貿易協會

■ *www.cbbc.org/events/china-scotland-business-awards-2026-and-chinese-burns-supper*

三月

2-5

MWC Barcelona

GSMA主辦的MWC系列是全球領先的移動產業展會與論壇，匯聚全球生態圈中的頂尖企業高管。投資推廣署將進駐香港館，並在巴塞羅那市中心舉辦一場交流活動。

地點：西班牙巴塞羅那 Fira Gran Via, Av. Joan Carles I, 64 08908 L'Hospitalet de Llobregat

主辦單位：GSMA

■ *www.mwcbarcelona.com*

4-5

第19屆歐洲生命科學CEO論壇（ELSF）

ELSF會議作為生命科學領域的頂尖國際盛會，致力促進國際協作，預計吸引超過400位來自業界與金融投資界的代表參與。

地點：瑞士蘇黎世

主辦單位：Sachs Associates

■ *www.sachsforum.com/19elsf-about.html*

10

內地企業出海論壇

此論壇設有專題討論環節，匯聚香港專業服務專家及成功借港出海的中國內地企業，探討以香港作為出海基地推動全球化佈局的發展戰略，並分享寶貴實踐經驗。

地點：香港

主辦單位：投資推廣署、香港中國企業協會
（僅限受邀人士）

2026年中資企業新春酒會

這個新春酒會旨在感謝中資企業對香港的貢獻，並表彰香港與中國內地之間的緊密夥伴關係。

地點：香港

主辦單位：投資推廣署、香港中國企業協會
（僅限受邀人士）

11-12

第六屆亞洲科技變革峰會

這個活動旨在促進增長導向的協作，匯聚700位來自亞太地區、橫跨不同產業的創新者，共同探索能夠創造具有價值的前沿科技。

地點：香港合和酒店

主辦單位：Economist Impact

■ *events.economist.com/technology-for-change-week*

16

摩爾多瓦新年聯誼活動

這個聯誼活動專為基希訥烏商界而設，旨在促進交流及提升協同效應。

地點：摩爾多瓦基希訥烏

主辦單位：投資推廣署、香港貿發局（僅限受邀人士）

28-29

FutureEd 2026

作為教育創新領域的頂尖會議，這活動匯聚全球領袖、教育科技先驅及政策制定者，通過主題演講、工作坊、專題討論及交流環節，共同探索學習與科技的未來。

地點：阿聯酋杜拜 Jafza One 會議中心

主辦單位：Phoenix Global Ed

■ *www.futureed.events*

待定

「裕澤香江」高峰論壇

由財經事務及庫務局聯同投資推廣署主辦的第四屆「裕澤香江」高峰論壇，將匯聚來自世界各地的家族辦公室、新一代領袖、企業家和業界先鋒，共同分享見解、交流前瞻思維。

地點：香港

主辦單位：財經事務及庫務局、投資推廣署
（僅限受邀人士）

更多活動：

詳情請瀏覽本署網站：*investhk.gov.hk*

Carro在港設立區域辦事處 推動汽車創新發展

東南亞領先線上汽車交易平台落戶香港，拓展新能源汽車及綜合零售服務。



> “香港作為我們的區域辦事處，憑藉便捷的市場連接、成熟的營商環境及四通八達的國際網絡，將成為Carro在亞洲拓展新能源汽車及綜合服務的強大助力。”
>
> Carro
> 行政總裁
> **余家煒**

建立戰略區域樞紐

Carro作為東南亞領先的線上汽車交易平台，於2015年成立，在收購Beyond Cars後正式在香港設立區域辦事處。公司選擇香港作為戰略據點，Carro行政總裁余家煒表示：「香港完善的電動車政策、蓬勃的二手車市場，以及作為連接中國新能源汽車品牌的門戶地位，為我們拓展區域業務創造了優越條件。」

提供先進汽車解決方案

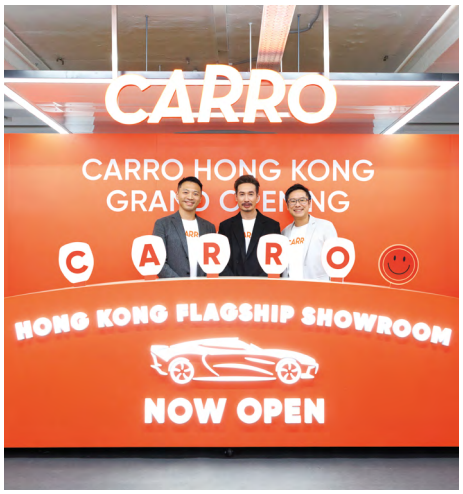
Carro建立了涵蓋汽車銷售、售後服務、保險與融資的全面生態圈，輔以嚴謹的品質管理框架。香港辦事處作為區域營運樞紐，採用自主研發的聲學分析與電腦視覺等專利技術，以提升車輛檢測的準確性與客戶體驗。

投資推廣署在業務落地過程中提供多方面的協助，包括業務對接、公關支援及提供市場資訊分析。余家煒指出：「我們的營運模式既能確保服務質素保持一致，亦能靈活配合本地市場需求。」目前，香港辦事處的54名專業人員同時服務香港及區域市場，包括馬來西亞及日本。

開創未來出行方案

展望未來，Carro將以香港為基地，進一步深化技術整合並拓展合作夥伴網絡。公司近日遷至位於土瓜灣、橫跨三層、總面積達42,000平方呎的辦公空間，以配合業務發展需要。余家煒補充：「香港市場充滿活力，創新生態完善，正是我們發展新階段的理想平台。」Carro會繼續透過數碼主導的服務模式，並借助香港電動車普及率高的特點，為亞洲市場開發更具針對性的電動車解決方案。





Carro

- 於2024年透過收購 Beyond Cars在香港設立區域辦事處
- 結合金融服務的人工智能汽車零售
- 重點發展新能源汽車業務和引入中國新能源汽車品牌

carro.co/hk/zh-hant-hk

foodpanda引領香港外送行業發展

自進入香港市場，foodpanda的營運策略不但滿足消費者的多元化需求，帶動業務顯著增長，並鞏固其市場地位。

自2014年進軍香港市場以來，foodpanda已發展為本地領先的「一站式生活平台」，並與超過14,000間餐廳夥伴合作。平台更推出24小時網上超市pandamart，及匯聚廣泛零售合作夥伴的foodpanda mall，引領了快商務發展，滿足消費者不同的生活需要。

市場需求帶動業務擴展

foodpanda業務增長動力主要來自消費者對方便及高效服務的追求。foodpanda香港行政總裁賴偉昕認為，香港市場仍然有大量機遇。

賴偉昕表示：「香港素以活力充沛、節奏明快見稱。這座城市匯聚世界級美食、零售及時尚生活的選擇，其繽紛多元的都會魅力，每日為我們的工作注入無限靈感。」

開拓可持續發展的生態圈

賴偉昕表示，foodpanda在拓展業務的同時，亦致力推動環境上的可持續發展。自2024年，平台與一間科技企業合作，鼓勵更多送遞員採用電動電單車，減少碳排放。此外，foodpanda早於2018年推出「不需要餐具」選項，累計超過8,600萬個訂單選取了「不需要餐具」。2022至2024年更率先為外送行業試行可重用餐盒計劃，旨在減少即棄塑膠廢料，提升公眾環保意識。自2022年12月開始，顧客在foodpanda應用程式下單時，更可自由選擇向本地慈善機構「膳心連基金」捐款，為有需要人士提供熱食援助。此計劃至今已為受助者提供超過13萬份熱食。





> “香港匯聚世界級美食、零售及時尚生活選擇，其繽紛多元的都會魅力，每日為我們的工作注入無限靈感。”
>
> foodpanda
> 香港行政總裁
> **賴偉昕**

投資推廣署一直是foodpanda重要的合作夥伴。該署擁有專業和廣泛的網絡，為公司推動可持續發展的生態圈發揮關鍵作用。

展望未來，foodpanda香港將致力優化平台營運策略，包括豐富用戶選擇、提升營運效率及送遞效率。

賴偉昕總結道：「我們深感榮幸能在此獨特的城市拓展業務。未來，我們將繼續與餐廳夥伴、送遞團隊及顧客攜手並進，讓foodpanda的發展成果回饋本地社群。」



foodpanda

- foodpanda香港於2014年成立，其母公司Delivery Hero之總部設於德國柏林，並在法蘭克福證券交易所上市
- foodpanda香港設有全天候即時送遞服務的pandamart，及匯聚廣泛零售合作夥伴的foodpanda mall，成為消費者心目中高效的網購平台
- foodpanda的業務遍布亞太區10個市場，包括新加坡、香港、馬來西亞、巴基斯坦、中國台灣、菲律賓、孟加拉、老撾、柬埔寨和緬甸

foodpanda.hk

從香港啟航 理想汽車斥資20億港元 建海外總部與研發樞紐

理想汽車構建人工智能(AI)研發、資金管理、供應鏈協調三大核心職能，開啟全球化新篇章。

> 「香港憑藉與國際市場無縫銜接的獨特優勢，以及完善的科研基礎設施和創新環境，成為我們設立研發中心的理想選擇。我們將充分利用香港的國際化平台，加速核心技術的自主研發進程。」
>
> 理想汽車
> 金融合規總監
> **王天琪**



理想汽車成立於2015年，是中國領先的新能源智慧汽車製造商。公司以「創造移動的家，創造幸福的家」為品牌使命，專注於為家庭用戶提供智能電動車產品與服務。公司在增程式電動車、高壓純電技術、5C超快充電等核心領域建立了競爭優勢。在探索全球布局的過程中，公司最終選擇香港作為戰略據點，並於2025年在香港正式設立海外總部。

香港作為全球研發樞紐的戰略定位

理想汽車金融合規總監王天琪說：「綜合商業文化、經濟活力、科研資源與人才厚度等多重因素，我們認為香港是成立海外總部最佳的選擇。」



「作為中國新能源汽車市場的重要參與者，香港海外總部將負責多重職能，包括海外投融資與資金管理中心、國際知識產權管理與技術標準輸出平台、研發協作樞紐，以及全球化人才招聘與培訓基地，成為連接內地與全球市場的重要戰略據點。」

他補充道：「配合知識產權與技術標準中心及AI基礎設施研發基地，我們已在香港形成完整的戰略布局。我們始終堅持創新驅動，正如純電i系列所倡導的『理想，就是活成自己喜歡的樣子』，通過持續的技術突破為用戶創造價值。目前研發團隊已全面投入運作，重點推進核心技術的自主研發。我們在港投資已超過2,000萬港元，隨著研發團隊的持續擴大，總投資規模預計將達20億港元。」

香港創新政策為企業發展注入新動力

王天琪指出，香港特區政府在AI生態方面的部署及多項利好政策，同樣是公司落戶的重要原因。其中包括斥資10億港元成立香港人工智能研發院，以引導及助力香港AI創新研發和產業應用，促進AI上游研發、中下游成果轉化及場景應用。「目前，理想汽車正就新能源汽車的AI應用與模型，與多方潛在合作夥伴保持密切磋商。」

王天琪認為，投資推廣署在落地過程中發揮了重要作用，不僅幫助公司深入了解本地創新政策，亦在資源對接與落地方案完善上提供了實質支持。

理想汽車

- 中國新能源智慧汽車製造商，專注設計、研發、製造和銷售豪華智慧電動車
- 於2025年在香港正式設立海外總部
- 總投資規模達20億港元，目前已投資超過2,000萬港元
- 已完成在美國納斯達克和香港交易所雙重上市

liauto.com

立足香港
赤子城科技拓全球社交娛樂版圖

赤子城科技發揮香港的獨特優勢，加快全球業務增長，重塑社交娛樂行業佈局。

> “我們以香港總部作為戰略基地，輻射中東、北非、東南亞和其他市場，業務遍布超過150個國家及地區。”

赤子城科技
高級副總裁
宋朋亮



全球化的互聯網科技企業赤子城科技，於2019 年在香港聯交所上市，致力打造一個連結全球用戶、充滿娛樂性並激發創意的內容生態圈。公司推出多款廣受歡迎的應用程序，涵蓋社交和娛樂領域。2025年6月，赤子城科技將其全球總部落戶香港科技園，標誌著企業發展邁向新里程。此戰略佈局不僅讓赤子城科技可借助香港國際化的營商環境，同時推進人工智能（AI）研究中心的設立，藉此推動創新，並提升其社交娛樂平台的競爭力。

放眼全球市場

赤子城科技以構建全球化社交泛娛樂生態圈為目標，致力連接世界各地用戶。赤子城科技高級副總裁宋朋亮表示：「我們以香港總部作為戰略基地，輻射中東、北非、東南亞和其他市場，現已設立逾20個全球營運中心，業務遍布超過150個國家及地區。」

香港持續為赤子城科技注入動能，促進其「產品複製 + 國家複製」的全球化佈局。宋朋亮強調：「香港聯通世界各地，而且資本市場相當成熟，讓我們能將成功產品和營運模式高效複製至不同市場，並按照當地文化特色作出調整，從而提升用戶黏性和社群活力。」

首屈一指的社交娛樂創新樞紐

隨著科技進步和數碼應用普及化，香港的社交網絡和娛樂市場正迅速發展。此外，在政府機構如投資推廣署和香港科技園支持下，行業發展勢頭持續增強。

宋朋亮認為香港是創新之都，吸引企業積極應用 AI 創作個人化內容，並開發嶄新盈利模式。他指出：「香港兼具國際金融中心與人才匯聚優勢，讓我們能夠接觸全球合作夥伴和招攬頂尖技術專家，尤其適合建設 AI 研究中心。」

除了投資者關係和行政職能外，赤子城科技的香港團隊亦深度參與公司的國際化發展進程和研發業務，專注將 AI 融入社交網絡和遊戲產品，保持行業競爭力。

赤子城科技以本地化營運結合全球視野的雙軌策略，逐步鞏固於社交娛樂市場的領導地位，並凸顯香港是科技企業開拓和擴展海外市場不可或缺的重要樞紐。

赤子城科技

- 2019年在香港聯交所上市，致力於在全球市場打造多款社交和遊戲應用程序
- 業務覆蓋逾150個國家及地區
- 主要用戶來自中東、北非和東南亞

newborntown.com

Airwallex如何以香港作為戰略樞紐推動全球金融創新

金融科技領導者Airwallex善用香港優勢，推動跨境增長，重塑全球金融格局。



> 「香港的戰略地位和創新精神使其不僅僅是一個市場。這裏是實現我們環球金融願景的舞台，助企業突破界限，成就增長。」
>
> Airwallex
> 亞太區總經理
> **陳君洋**

對 Airwallex 而言，香港不僅是一個市場 — 它更是一個推動公司全球業務發展的重要基地。作為通往亞太地區的門戶和創新引擎，Airwallex 的香港辦事處率先推動多項關鍵舉措，為其全球發展奠定基礎。Airwallex 以香港作為創新基地，從推出開創性產品如「Airwallex 雲匯收益」，以至試行銷售點解決方案，不斷開發具擴展性的金融服務創新方案。

創建無界商貿新未來

Airwallex 亞太區總經理陳君洋表示：「從成立之初，我們的願景是建構環球經濟基建，賦能企業突破地域界限實現增長。我們致力為不同規模的企業提供完善的金融及支付基礎設施，改善企業管理支付及財務營運各方面的方式。」

為實現這願景，Airwallex 建立了一個覆蓋全球的基建網絡，直接連接各大銀行及支付卡網絡，並持有60多項牌照，可在180多個國家以180多種貨幣收款，確保覆蓋面廣泛之餘，亦符合各地監管要求。其核心優勢包括統一的環球金融平台、具競爭力的實時外匯匯率，以及用於多幣種投資的「Airwallex 雲匯收益」。作為原生數碼平台，Airwallex 以科技協助中小企及各規模企業實現業務增長。

香港為 Airwallex 推動全球增長

陳君洋續稱：「香港一直是商機處處。作為連接中國內地與世界的『超級聯繫人』，香港擁有獨特的競爭優勢。香港在啟動我們全球合作夥伴關係上發揮重要作用，例如與 McLaren、Arsenal 等品牌的合作。這些戰略性的本地合作顯著提升了 Airwallex 的品牌影響力，加深了在重要地區市場的參與度，直接助力建立全球整體品牌知名度。」



陳君洋表示，投資推廣署一直是 Airwallex 的合作夥伴，不僅協助牽線商業合作、透過香港金融科技周促進交流，還提供牌照諮詢服務及市場推廣 — 這一切都助力 Airwallex 更好地融入本地生態圈。

Airwallex

- 成立於墨爾本，在26個地區擁有1,800名員工
- 為全球超過150,000家企業提供服務，包括 SHEIN、Casetify 和澳洲航空
- 持有60多項牌照，支持在180多個國家以180多種貨幣進行支付
- 2025年6月在香港推出 Airwallex 雲匯收益

airwallex.com

康恒環境立足香港 拓展全球綠色業務版圖

全球領先垃圾焚燒發電企業借助香港綠色金融及科技優勢，推動可持續發展 。



康恒環境是全球領先的環境綜合服務供應商，業務遍及亞洲、中東、歐洲等多個市場。公司專注於垃圾焚燒發電項目的投資、建設與營運，在此領域擁有豐富經驗。康恒國際公司副總經理、財務中心總經理、風控負責人及高級經濟師石亮表示：「香港作為綠色金融及綠色科技中心，具備在可持續金融領域的創新優勢及強大資本市場能力，為我們連接全球資本與環保項目提供了重要橋樑。」

香港優勢與發展規劃

石亮指出，香港完善的金融基礎設施和國際化環境是康恒環境選擇在此發展的關鍵因素。公司已在泰國、越南、印尼、馬來西亞、烏茲別克斯坦等市場開展多個垃圾焚燒發電項目，當前總投資處理規模近每日12萬噸，在亞洲地區居於領先地位。

「我們計劃未來五年內，通過香港平台在全球新增每日五萬噸處理規模，總投資約60億美元。」石亮補充：「隨著我們在香港成功完成中國垃圾焚燒發電行業首筆可持續發展掛鉤銀團貸款，以及完成1.75億美元可持續發展掛鉤貸款，我們將結合科技成果，積極運用香港資本市場進行多元化融資，支持全球業務發展。」

前瞻未來佈局

在業務拓展過程中，投資推廣署是康恒環境的重要夥伴。石亮指：「該署不僅深入闡釋香港在固體廢物管理及低碳發展領域的相關政策，更協助我們對接多個具潛力的合作夥伴，為康恒環境在港扎根發展提供了關鍵助力。」



展望未來，康恒環境將以香港為基地，引進先進的固廢處理與資源化技術，協助香港提升城市資源循環效率，穩步推進「零廢堆填」的長遠目標。與此同時，康恒環境將持續借助香港獨特的國際橋樑角色，推動中國內地領先的環保技術與解決方案走向更廣闊的國際市場，為實現全球碳中和願景貢獻專業力量。

康恒環境

- 全球領先的環境綜合服務供應商
- 業務遍及亞洲、中東、歐洲等多個地區
- 善用香港綠色科技及金融優勢拓展全球業務
- 成功完成1.75億美元行業首筆可持續發展掛鉤銀團貸款
- 計劃未來五年新增投資約60億美元

shsus.com

> **“香港完善的綠色金融體系和國際化平台，為我們整合資源、開拓市場提供了獨特優勢。未來我們將持續發揮香港的「超級聯繫人」角色，將中國內地先進的固廢處置技術帶向國際，為全球碳中和目標貢獻力量。”**

康恒國際公司
副總經理、財務中心總經理、風控負責人及高級經濟師
石亮

綠茶集團以香港為跳板進軍全球

扎根於杭州的綠茶集團是一家連鎖中菜館，致力於為顧客呈獻風味獨特的浙江菜，展現江南雅致美學。綠茶集團以香港作為跳板，邁出了全球佈局重要一步。

> “香港營商環境良好，制度完善成熟，具備內聯外通的優勢，是我們開拓國際市場的理想平台。”
>
> 綠茶集團
> 集團副總裁及海外事業部總經理
> **陶冶**



17年前，綠茶餐廳誕生於杭州著名的龍井茶園。如今，集團已在中國擁有超過500家門店，並將獨特且創新的浙江菜帶向全球。在成功進駐新加坡和曼谷後，澳門和吉隆坡將成為其下一站。集團開拓全球市場的佈局在香港啟航 — 綠茶餐廳於2024年在本港開設了首間內地以外的分店，繼而於2025年在香港交易所上市，朝著拓展海外的目標穩步邁進。

通過強勁資本市場凝聚動能

綠茶集團副總裁及海外事業部總經理陶冶表示：「赴港上市是集團的重大里程碑，這向全球展示我們的規模和經營實力，提升品牌國際認可度。我們並未採用特許經營模式，這意味著我們完全憑藉自有資源來開拓海外業務，而香港正是向投資者募集資金的理想平台。」

香港亦為集團擴張計劃帶來其他優勢。集團選址香港作為在內地以外的首個據點，使其成為營運模式的重要試驗場，從而將成功的菜式和理念推向國際市場。陶冶稱：「香港擁有高度國際化且成熟的餐飲環境，市民對中菜情有獨鐘，因此香港是測試及優化料理與商業模式的理想之地。」他續說：「這座城市的餐飲標準十分高，行業競爭激烈，成為成功進軍海外所需達到的標杆。同時，香港亦匯聚不少國際廚藝人才。」

多元化營商支援

綠茶以香港為跳板進軍國際，亦受益於香港優越的營商環境及多項政府支持措施。陶冶表示：「香港簡明高效的監管制度，是我們得以成功轉型的關鍵，使我們能專注於深耕主業。我們亦感謝投資推廣署提供多方面支援，包括物業聯繫、拓展供應商網絡、媒體宣傳，甚至支援員工簽證申請等。」

綠茶餐廳以浙江菜為招徠，融入現代元素，讓顧客在寧靜風雅的文化氛圍中，細意品嚐創意美食，且價格親民。落戶香港不僅為綠茶帶來豐富資源，也加強集團拓展海外市場的信心及吸引餐飲專才，助力品牌登上國際舞台。





綠茶集團

- 集團於2004年在杭州創立，2008年在中國開設第一家綠茶餐廳
- 於2024年在香港開設首間內地以外分店
- 於2025年成功在香港交易所上市，為集團提供資源開展海外擴張計劃
- 現時在中國及海外擁有逾500間門店

tc.china-greentea.com.cn

華欽科技以人工智能解決方案推動傳統銀行業務轉型

華欽科技以香港為全球總部，為亞洲金融業注入人工智能（AI）動能。

> 「香港先進的金融生態圈及科技基礎設施，為我們區域擴張提供了堅實基礎。我們深信這個平台是推進數碼創新的理想據點。」

華欽科技
高級副總裁
戴山



華欽科技（CLPS Incorporation）以香港為總部，積極引領銀行業的數字化轉型。公司在10個國家開展業務，服務涵蓋金融科技及支付解決方案等領域，致力將AI融入傳統銀行業務。華欽科技高級副總裁戴山表示：「AI正在徹底改變銀行的運作方式，使其能夠提供個性化服務並簡化流程。我們專注於AI，為每個金融機構量身定制解決方案，確保其更平穩、更高效地向數字銀行轉型。」

香港戰略定位優勢

戴山闡釋道：「香港既是通往亞洲的門戶，又擁有便利的營商環境，是我們引領銀行數字化轉型與區域發展的理想據點。」其香港總部負責統籌亞洲區內的戰略規劃，匯聚約250名科技專才，並專注於AI與雲端計算解決方案。

戴山指出：「香港人才薈萃，加上世界級基礎設施，對推動創新及提升營運效率至關重要。香港作為國際商業樞紐，加上政府積極吸引全球企業進駐，進一步強化了其作為連接更廣闊的亞洲市場的橋樑角色。」

利用AI解決方案推進金融服務

憑藉這些戰略優勢，公司積極創新，近期更以技術合作夥伴身份，參與香港金融管理局的GenA.I. 沙盒計劃。華欽科技與投資推廣署緊密合作，加強其在銀行業的區域影響力並推動數碼轉型。戴山補充道：「我們正積極擴展服務能力，以支援亞洲地區日益增長的數字化轉型需求。」

華欽科技

- 於2005年成立，業務遍及全球10個國家
- 國際總部設於香港
- 專注於銀行及金融服務的AI解決方案
- 香港團隊現有250名科技專才

clpsglobal.com/en

植根香港　智創金融未來

廣發證券（香港）憑藉綜合金融服務能力，並發揮香港作為國際金融樞紐的優勢，加速拓展其在數字資產領域的競爭力。

廣發證券（香港），即廣發控股（香港）有限公司及旗下子公司，是廣發證券股份有限公司推進國際化戰略的核心平台。廣發證券（香港）積極構建一站式環球交易及產品服務，致力成為一家聚焦亞洲市場、兼具中國優勢及灣區特色的領先中資券商。自2006年成立以來，廣發證券（香港）憑藉母公司廣發證券股份有限公司的強大資源，並充分發揮香港國際金融中心的優勢，為客戶提供覆蓋全球市場服務、財富管理與經紀服務，以及資本市場服務三大領域的一站式環球金融服務。

通過科技創新與國際化戰略佈局，以綜合金融服務能力，在數字資產領域上開創新篇章。2024年1月，廣發證券（香港）成功發行香港合規框架下的首單代幣化金融票據，成為首家在公眾區塊鏈上獨立完成資產鑄幣、發行及分銷全流程的中資證券商。這不僅凸顯了公司的創新實力，也為客戶提供高效、靈活且具競爭力的綜合金融服務解決方案。

通過香港，佈局大灣區及全球市場

廣發證券（香港）總經理曾超指出：「廣發證券（香港）是集團國際化戰略的重要平台，憑藉香港國際金融中心的獨特優勢，積極佈局粵港澳大灣區（大灣區）及全球資本市場。公司充分發揮香港聯通內地與全球市場的橋樑作用，為客戶提供全面的投資解決方案，涵蓋港股、美股及A股市場。」

曾超說：「憑藉香港本地市場的豐富經驗，我們已成功協助眾多內地企業在港上市，同時為全球投資者提供專業的中國資產配置服務。此外，隨著『跨境理財通2.0』正式實施，廣發證券（香港）充分發揮大灣區優勢，促進大灣區資金互聯互通，為居民資產配置提供多元化的財富管理解決方案。」



引領香港數字金融創新，為客戶提供全方位金融服務

近年來，廣發證券（香港）充分發揮其在傳統金融領域上的優勢，並積極把握大灣區發展等政策機遇，持續深化數字金融佈局，成為行業先驅。曾超說：「我們率先將區塊鏈技術應用於證券業務，推動香港代幣化市場持續發展，助力中國資本市場雙向開放進程。」

展望未來，我們將繼續充分發揮香港的區域優勢，整合全球市場資源，打造涵蓋多資產類別、聯通境內外的一站式環球交易、產品平台，為客戶提供更高效的環球投資解決方案。

他總結道：「投資推廣署不僅在我們拓展國際金融合作上扮演著重要角色，也有效促進香港金融生態圈的多元化發展，如舉辦香港金融科技周等行業相關活動，進一步提升這座城市的國際競爭力。」

> “廣發證券（香港）是集團國際化戰略的重要平台，憑藉香港國際金融中心的獨特優勢，積極佈局大灣區及全球資本市場。”
>
> 廣發證券（香港）
> 總經理
> **曾超**

廣發證券（香港）

- 其母公司廣發證券在深圳證券交易所及香港聯合交易所上市
- 獲香港證監會頒發第一、四、六及九號牌照，以及由保險業監管局發出可經營一般及長期（包括相連長期）保險業務之保險經紀公司牌照
- 服務逾26萬零售客戶及超過4,000家機構客戶，管理客戶資產規模逾600億港元

gfgroup.com.hk

巨鼎醫療佈局香港 構建全球智慧醫療創新平台

中國領先醫學影像服務商在香港設立區域總部，加速技術升級與全球拓展。

巨鼎醫療是中國內地知名的醫學影像與智慧醫療綜合解決方案服務商，致力於通過科技創新提升醫療品質、服務效率與患者就醫體驗。公司專注於為醫療機構提供智慧影像設備、資訊化服務及一站式電子服務等，在醫用膠片、自助列印系統、智慧雲影像、一站式電子服務站與平台等核心領域建立了完善的產品體系，並擁有千餘人專業團隊。公司於2025年正式進駐香港科技園設立區域總部，以此統籌區域研發與國際市場拓展。



香港為區域總部

巨鼎醫療集團副總經理兼巨鼎醫療香港有限公司總經理吳桐表示：「香港營商環境成熟、科研資源豐富，加上國際化的管理制度，為我們設立區域總部提供了理想條件。」他續說：「香港區域總部除了負責前沿技術研發外，更承擔重要的區域管理角色，包括協調各地研發中心項目、制定國際市場拓展策略等。投資推廣署在公司總部成立過程中提供了重要協助，幫助我們順利入駐香港科技園，並在人才招聘與政策對接方面給予專業建議，為團隊發展提供了重要支援。」

未來發展規劃

公司將善用香港國際臨床合作樞紐的地位，積極對接香港豐富的醫療研究資源，推進醫學影像技術及人工智能的深度融合。目前正積極招募相關領域專業人才，重點加強研發創新與臨床合作功能。香港完善的知識產權保護制度，助力巨鼎醫療加速創新成果轉化，而成熟規範的營商環境及支援政策，亦有利於開拓本港與海外市場。

> “香港區域總部將成為關鍵樞紐，除了強化內部研發管理的協同效應外，亦將積極推動粵港澳大灣區的產業合作與技術交流，為集團的全球發展注入新動力。”
>
> 巨鼎醫療集團副總經理兼
> 巨鼎醫療香港有限公司總經理
> **吳桐**

巨鼎醫療

- 中國領先的醫學影像與智慧醫療綜合解決方案服務商
- 核心產品包括醫用膠片、自助列印系統、智慧雲影像服務、一站式電子服務站與平台等
- 在香港科技園設立區域總部，統籌研發與區域管理，開拓本港及海外市場
- 擁有千餘人專業團隊，在深圳、西安、南陽設有研發中心，於南陽設生產基地，並在廣州南沙設有維修中心

judcare.com

中華人民共和國香港特別行政區政府

InvestHK投資推廣署

The Government of the Hong Kong Special Administrative Region of the People's Republic of China



香港中環
紅棉路8號
東昌大廈24樓

(852) 3107 1000

investhk.gov.hk

enq@investhk.gov.hk

關注我們

本出版物包含的資訊僅供參考之用。雖然投資推廣署已力求資訊內容正確無誤，但本署對該等資料不會就任何錯誤、遺漏、或錯誤陳述或失實陳述（不論明示或默示的）承擔任何責任。對任何因使用或不當使用有關資料而引致或所涉及的任何損失、毀壞或損害（包括但不限於相應而生的損失、毀壞或損害），投資推廣署概不承擔任何法律責任、義務或責任。你有責任自行評估此出版物的所有資料，並須加以核實，以及在根據該等資料行事之前徵詢獨立意見。投資推廣署沒有對任何內容作出認可，也不表示投資推廣署推薦任何公司或供應商。

© 2026年2月 版權所有 侵權必究