



# 活用大數據進行完美配對

總部位於洛杉磯的科技初創公司  
Surkus 相信，香港是推動其全球  
擴展計劃的首選地。

成立於2015年的洛杉磯 Surkus 是活動配對平台的先驅，以一個手機應用程式 (App) 的形式運作，為品牌或活動策劃方準確配對最合適的參加者。Surkus 以先進的人工智能應用技術，幫助品牌根據其廣泛的數據庫向目標受眾推廣活動；對於策劃單位而言，Surkus 是一個可以提升參加者數目和營銷價值的宣傳工具；對於登記用戶而言，Surkus 是一個針對其興趣，而發放相應邀請的活動配對平台。

在融資 1.5 億港元用作國際業務擴展後，Surkus 於 2018 年中在港開設了首個海外辦事處，並以此作為地區總部，成為擴展業務至東亞的橋樑。Surkus 總經理蔡浩文認為，香港是公司開拓新市場的必然選擇。他表示：「我們的許多客戶都是在港擁有區域辦事處的跨國企業。這裡匯聚了各式各樣的國際和本地人才，有利業務擴充。雖然香港的科

技生態圈目前仍處起步階段，但香港的企業種類非常多元化，正如這裏也擁有多元化的人才。我們相信亞洲的增長或會超越北美洲。」

## 不是零和遊戲

蔡浩文認為具備如此積極的營商心態，全因香港鄰近粵港澳大灣區，並因而可藉此優勢輕易地與區內豐富的創新科技產業合作，以及配合當地政府的相關發展和基建計劃。蔡浩文深信：「以科技建立生態圈並非零和遊戲。換句話說，香港成功創業的例子越多，就越能吸引更多獨角獸；特別是當大灣區聚集了出色的科技公司，他們與香港關係密切，甚至可成為客戶、合作夥伴和企業模範，有利香港生態圈的形成。香港將成為中國內地和外國領先科技企業爭相在此發展業務的地方。」

展望未來，Surkus 將憑藉在香港取得的經驗積極發展。通過利用本地的人脈網絡進行地區性擴展，公司正計劃為企業和成員創建一個社區。

投資推廣署自 Surkus 進入香港市場後，一直協助公司業務快速走上軌道。蔡浩文熱切地說：「投資推廣署一直在我們設立亞洲首個辦事處的期間提供支援，是我們的重要後盾，讓我們有機會從龐大的創業生態圈中學習，以及與相關的官方持份者會面。」

在英國和新加坡生活了 9 年，並於兩年前回到香港的蔡浩文仍認為香港是一座獨特的城市：「有了這種多元的工作文化，每個人都可以隨時找到與人及企業聯繫的新方式。」



香港將成為中國內地和外國領先科技企業爭相在此發展業務的地方。

**Surkus**  
總經理  
蔡浩文

## Surkus

- 總部位於洛杉磯，在港設立首個海外地區總部
- 初創公司成立於 2015 年，募資金達 1.5 億港元
- 在香港繼續開設新的辦事處，並將於今年第四季度擴展業務至台北及新加坡

 [surkus.com](http://surkus.com)