

發揮創業人士互助精神

獲眾多著名投資者支持的 Sleek 建立高效益網上平台，旨在協助中小企達成業務目標。



“**Sleek 與香港同樣有韌力。香港的監管框架有利於科技發展，讓 Sleek 可以迅速適應不斷變化的消費者習慣。**”

Sleek
聯合創辦人兼增長總監
Adrien Barthel

即使對經驗豐富的企業家來說，開創新業務也可以是艱鉅的任務。Sleek 深信科技可以使客戶的生活更輕鬆，其商業模式是透過網上平台幫助中小企註冊成立和管理法團實體、會計、審計和企業管治各項工作。

Sleek 的聯合創辦人兼增長總監 Adrien Barthel 表示：「客戶期望透過我們的服務追求無縫體驗和高透明度的運作。我們致力鼓勵開放式交流，並為我們的客戶帶來最佳的用家體驗。」

鄰近大灣區有利擴展

Sleek 擁有多位星級企業家坐鎮，以投資者和董事會成員的身份提供指導，為業務發展打下強心針。這些資深投資者看好在專業服務領域中的科技發展以及 Sleek 未來的業務機遇。Barthel 解釋說：「Eric Barbier 是科技領域和支付行業的連續企業家，Martin Crawford 是企業服務巨頭 Vistra 的前集團行政總裁，而 Pierre Lorinet 則是商品巨頭

Trafigura 的前集團財務總監。他們在各自領域中的經驗均有利於我們的業務擴展。」

2019 年，即公司在新加坡開業後兩年，Barthel 瞄準粵港澳大灣區的發展機遇，在香港開設了全球第二個辦事處。他說：「我們很高興將業務拓展至香港，這個城市是全球最重要的金融中心之一，亦是國際公認的最佳營商地之一。目前，我們正迅速擴大香港團隊，希望能吸納來自世界各地並匯聚在這裡的精英人才。香港鄰近大灣區，為業務發展提供無限機遇，有利實現增長，以達至我們的長期業務目標。」

Barthel 認為，Sleek 的定位是一家由創業人士組成的公司，通過提供由強大數碼平台支援的無縫公司註冊流程，在芸芸競爭者中脫穎而出。它能夠從投資者的角度出發，提供個性化的客戶服務，讓他們專注於建立業務。Sleek 計劃將於今年稍後時間發布後勤工作管理的新產品和服務。

Barthel 指出：「香港的監管框架有利於科技發展，讓 Sleek 可以迅速適應不斷變化的消費者習慣。Sleek 與香港同樣有韌力——雖然我們正面臨著經濟急速轉變的時代，但與此同時，這也為香港企業家提供更多動力，因此我們決定加倍努力以增長香港業務為目標。這個社區一直是我們的靈感來源，儘管處於艱難時期，它由始至終都韌力依然。」

Sleek

- Sleek 透過年度訂閱制的型式，以網上平台為客戶提供包括公司註冊、企業秘書和會計等方面的專業服務
- 該公司於 2017 年在新加坡成立，其第二個辦事處於 2019 年在香港成立，成為實踐快速區域性擴展的地區總部

 sleek.hk