

# 香港助力全渠道社交商务公司 扩展国际市场

凭借香港蓬勃的商业生态圈，全渠道社交商务公司 SleekFlow 积极推动环球业务扩张。



“  
香港的商业生态圈  
充满活力，而且具备  
多元化的集资途径，  
无疑是我们茁壮成长  
及未来成功的关键。”

**SleekFlow**  
创办人及行政总裁  
蔡廷峰

科技企业认为单凭想法并不足以迈向成功。假如要将创新及科技(创科)概念转化为成功的业务，企业需要一个理想的业务发展环境。对于创科企业 SleekFlow 来说，香港蓬勃的科技市场刚好提供了其所需的条件。为了促进与客户的有效互动，SleekFlow 帮助企业精简营运，同时通过多个渠道帮助企业自动发放个人化讯息，借此提升客户体验。在短短五年间，SleekFlow 已扩展至东南亚，并进军了拉丁美洲市场，最近更于中东开设办事处。

## 香港具有独特优势

SleekFlow 创办人及行政总裁蔡廷峰相信，香港是公司设立总部的不二之选。他解释：“香港能提供大量年轻和专业的人才，他们与我们的工作文化相近，方便我们招募顶尖的市场营销、工程、销售及后勤人才，再组成

高技术的员工团队，从而推动增长及创新。SleekFlow 设立香港据点的战略优势是我们靠近东南亚的办事处及主要市场，以有效地支持亚洲区内营运及满足客户需要。此外，香港亦汇聚知名品牌及大型科技企业的办事处，为我们带来交流及合作良机。”

另一方面，政府推出了市场推广计划(MDSS)及中小企业市场推广基金(EMF)，有助更多公司和潜在客户认识 SleekFlow。蔡廷峰说：“透过中小企业市场推广基金，我们获得参与香港多个行业活动及展览所需的资助，借此提升我们服务的知名度。”他称：“在参与市场推广计划后，我们出席了多个海外活动，包括于东南亚及英国的科技研讨会。这些活动帮助我们扩大全球影响力、建立国际市场上的声誉及探索海外的潜在商机。在我们与零售科技、社交商务及客户互动服务的龙头企业建立关系时，投资推广署一直是协助及支持我们的重要伙伴。”

## 促进突破性科技解决方案的发展

蔡廷峰表示：“香港为研究及创科企业发展提供理想的平台，SleekFlow 正是受惠者之一。在数码港的全面资源及资金支持下，我们能够支付开发人员的薪金及制作产品原型。我们也从阿里巴巴创业者基金及纽约一家著名投资机构取得资助，足证数码港的支援措施成效显著。这些资助不单反映了我们的潜力，更突显出香港作为创新及科技发展中心的地位。香港的商业生态圈充满活力，而且具备多元化的集资途径，无疑是我们茁壮成长及未来成功的关键。”

## SleekFlow

- 于2019年成立，是由香港数码港培育的企业，于全球拥有超过5,000名客户，包括各行各业的初创企业及跨国公司
- 其香港总部是全球工程及商务中心，合聘请72名雇员。同时，公司亦于新加坡、马来西亚、印尼、巴西及阿拉伯联合酋长国设有办事处

 sleekflow.io