

香港助力全渠道社交商务公司 扩展国际市场

凭借香港蓬勃的商业生态圈，全渠道社交商务公司 SleekFlow 积极推动环球业务扩张。



“
香港的商业生态圈
充满活力，而且具备
多元化的集资途径，
无疑是我们茁壮成长
及未来成功的关键。”

SleekFlow
创办人及行政总裁
蔡廷峰

科技企业认为单凭想法并不足以迈向成功。假如要将创新及科技(创科)概念转化为成功的业务，企业需要一个理想的业务发展环境。对于创科企业 SleekFlow 来说，香港蓬勃的科技市场刚好提供了其所需的条件。为了促进与客户的有效互动，SleekFlow 帮助企业精简营运，同时通过多个渠道帮助企业自动发放个人化讯息，借此提升客户体验。在短短五年间，SleekFlow 已扩展至东南亚，并进军了拉丁美洲市场，最近更于中东开设办事处。

香港具有独特优势

SleekFlow 创办人及行政总裁蔡廷峰相信，香港是公司设立总部的不二之选。他解释：“香港能提供大量年轻和专业的人才，他们与我们的工作文化相近，方便我们招募顶尖的市场营销、工程、销售及后勤人才，再组成

高技术的员工团队，从而推动增长及创新。SleekFlow 设立香港据点的战略优势是我们可以靠近东南亚的办事处及主要市场，以有效地支持亚洲区内营运及满足客户需要。此外，香港亦汇聚知名品牌及大型科技企业的办事处，为我们带来交流及合作良机。”

另一方面，政府推出了市场推广计划(MDSS)及中小企业市场推广基金(EMF)，有助更多公司和潜在客户认识 SleekFlow。蔡廷峰说：“透过中小企业市场推广基金，我们获得参与香港多个行业活动及展览所需的资助，借此提升我们服务的知名度。”他称：“在参与市场推广计划后，我们出席了多个海外活动，包括于东南亚及英国的科技研讨会。这些活动帮助我们扩大全球影响力、建立国际市场上的声誉及探索海外的潜在商机。在我们与零售科技、社交商务及客户互动服务的龙头企业建立关系时，投资推广署一直是协助及支持我们的重要伙伴。”

促进突破性科技解决方案的发展

蔡廷峰表示：“香港为研究及创科企业发展提供理想的平台，SleekFlow 正是受惠者之一。在数码港的全面资源及资金支持下，我们能够支付开发人员的薪金及制作产品原型。我们也从阿里巴巴创业者基金及纽约一家著名投资机构取得资助，足证数码港的支援措施成效显著。这些资助不单反映了我们的潜力，更突显出香港作为创新及科技发展中心的地位。香港的商业生态圈充满活力，而且具备多元化的集资途径，无疑是我们茁壮成长及未来成功的关键。”

SleekFlow

- 于2019年成立，是由香港数码港培育的企业，于全球拥有超过5,000名客户，包括各行各业的初创企业及跨国公司
- 其香港总部是全球工程及商务中心，合聘请72名雇员。同时，公司亦于新加坡、马来西亚、印尼、巴西及阿拉伯联合酋长国设有办事处

 sleekflow.io