

# 網上吸納新客戶群

**First Page** 透過數碼營銷和搜索器優化協助企業提升銷售和品牌知名度。



相片由 Aquamon 提供

在當今數碼經濟盛行的時代，每間企業的營銷目標都是吸引合適的受眾。2013年，First Page Limited 於香港成立，協助企業以數碼營銷方式推廣產品和服務，從而提升市場佔有率並於科技潮流中保持領先。First Page 以香港為基地，逐漸發展成為一家國際化的數碼營銷公司，在澳洲、杜拜、南美及東南亞地區均有辦事處。

## 建立穩定客戶群

First Page 總經理 Lars Maehler 表示：「數碼營銷對於不同規模的企業都非常重要，而對於中小企業（尤其是初創企業）來說，建立穩定的客戶群更為關鍵。網上營銷世界可為小型企業帶來更廣闊的前景，這個平台比傳統方式較易提高企業的曝光率。」

First Page 為客戶度身訂造解決方案（包括搜索器優化，即 SEO），以達成營銷目標。Maehler 解釋道：「SEO 是一項長期策略，可以大大增加自然流量，

建立客戶信任並推高轉換率，提高回報。我們利用市場上頂級的工具，例如 Ahrefs、SEMrush、WooRank 和 Majestic，協助客戶評估他們的網上表現及制訂卓越策略，切實地推動其業務發展。」

在新冠肺炎疫情影響下，數碼營銷轉變為一個重要的新興領域。Maehler 透露：「在社交隔離的限制下，互聯網用量增長了 70%。網上廣告和 SEO 服務的影響力和效益亦大幅攀升。中國內地無疑是個具有極大潛力的市場，無論大小企業都可以從中受惠。以微信為例，平均每天有 5.7 億用戶登入，是一個能有效聯繫品牌與中國消費者的優越平台，帶來無限商機。」

## 匯聚全球人才兼具營商透明度的理想商業樞紐

First Page 選擇香港作為第一個業務據點是因為這裡是多元文化城市，營商透明度高，而且中英雙語並行。Maehler 表示：「在香港，我們可以輕鬆地從世界各地以及本地招募國際化人才。我們

“

**穩定和自由兌換的貨幣、  
低稅率及獨立的法律制度  
都令香港成為理想的  
經商城市。**”

**First Page**

**總經理**

**Lars Maehler**

有 64 名員工，包括技術專員、績效媒體專員、設計師、內容撰寫員、銷售和客戶經理等等。我們的客戶主要是在香港有業務營運的本地及國際品牌。」

Maehler 認為，香港是個可讓 First Page 大展拳腳的地方，也是企業家工作和生活的理想之地。他說：「穩定和自由兌換的貨幣、低稅率及獨立的法律制度都令香港成為理想的經商城市。」

## First Page

- First Page 於 2013 年由澳洲企業家 Nick Bell 成立，是一家數碼營銷公司，目前在香港、澳洲、杜拜、南美和東南亞地區經營業務

- 香港辦事處提供一站式數碼營銷服務，包括搜索器優化、文案寫作、Google 廣告和度身訂造的網上品牌聲譽管理

 [firstpage.hk](http://firstpage.hk)