

# 在電郵安全保護市場中佔重要角色

梭子魚網絡旗下以雲端驅動的電郵及資料安全方案，在亞太區錄得增長。



梭子魚網絡 (Barracuda Networks) 於 16 年前成立，推出電郵保護產品。創辦人當時作為互聯網服務供應商，卻找不到一個他們能夠負擔得起的阻止垃圾郵件產品。加上市場對價格低廉的電郵保護方案需求出現極速增長，這家總部設於加州的網絡公司最終成功實現矽谷夢。其後，梭子魚雖曾購入其他技術，但始終恪守其核心業務，專注其作為全球供應商的角色，繼續提供以雲端驅動的電郵安全及資料保護方案。

梭子魚網絡亞太區及日本銷售副總裁 James Forbes-May 表示：「經梭子魚裝置處理的電郵，每天約有 10 億封。網絡罪犯越來越機智，他們會直接向員工下手。隨著近年全球各地許多大型企業因爆發資料外洩事件而遭受罰款，各界開始意識到資料保護的重要性。資料已成為新一代的石油或黃金，所以我們採取最嚴密的措施保護這項對企業重要的資產。有許多方法可以將資料加以利用，然後從中獲利，所以一旦資料落入不法之徒手中，後果可能不堪設想。」

“香港是設立區域總部的理想選址，因為這裡提供大量優秀人才和機會。”

梭子魚網絡  
亞太區及日本銷售副總裁  
James Forbes-May

## 設立區域總部的理想選址

雖然，梭子魚早於七年前已進駐香港，但一直至 2019 年，該公司由上市公司轉回私營機構後，其實體辦事處才正式成立。Forbes-May 解釋：「自從私有化後，我們的業務錄得前所未見的增長。」作為梭子魚的區域總部，香港辦事處目前負責銷售、續期、市場推廣及招聘等工作，而隨著業務規模擴大，將來更有可能會兼任訂單處理及財務工作。

Forbes-May 表示：「香港是設立區域總部的理想選址，因為這裡提供大量優秀人才和機會。」梭子魚團隊都是聘請一些適應力高、應變能力強、可應付挑戰的人才。他補充說：「香港人口超過 700 萬人，是一個擁有高學歷水平的多元化社群，也不乏赴海外升學的機會。這些因素都為我們這樣的一眾僱主帶來多才多藝、具有亞太視野的成員。」

與投資推廣署合作超過 10 年，Forbes-May 形容投資推廣署提供的服務難能可貴，包括聯誼機會、申請工作簽證和切合本地情況的意見。他表示：「投資推廣署非常熱心幫助我們，而且十分耐心及熟識商業運作。隨著我們在香港擴展，我們很高興與他們建立夥伴關係。」

## 梭子魚

- 於 2002 年成立於加州洛思阿圖斯，梭子魚網絡是一家提供以雲端驅動的電郵安全及管理、網絡及應用安全，以及資料保護方案的供應商
- 其設於香港的區域總部於 2019 年成立實體辦公室，員工數目已增至 25 人

 [barracuda.com](http://barracuda.com)