

在亚洲推动 创新法律服务

KorumLegal 以科技为本、以客为尊，著重提供灵活、创新及成本透明的服务。

法律服务一向被视为昂贵、奢侈和繁重。当法律部门被要求做到“钱半功倍”时，客户开始寻找全方位的法律支援。KorumLegal 应运而生，为企业提供全方位、以客为本及价格相宜的解决方案。公司的专家顾问经验丰富，包括来自国际知名公司、《财富》500 强企业的内部法律团队，以及发展蓬勃的初创企业。

KorumLegal 创办人希望为亚洲带来创新而且具成本效益的法律解决方案，包括按需点选的专业法律顾问、事务管理服务、内部运作、流程管理，以及法律科技咨询服务包括实施计划等等。

创新法律服务，亚洲需求急增

亚洲一向是创业者的必争枢纽，而香港的初创社群迅速增长，自然成为了 KorumLegal 的营运总部首选。KorumLegal 的创办人兼董事 Titus Rahiri 指：“我们选择在香港起步，因为这里充满活力，机遇处处。香港拥有众

多卓越人才和积极创新的商业环境，是成立公司的不二之选。”

KorumLegal 提供的法律方案主要分为“人才”、“流程+科技”、“法律事务管理服务”三大范畴。首先，客户可以透过“人才”方案，充分运用 KorumLegal 经验丰富的法律顾问平台。专业顾问会按照客户的业务需要在办公室内或网上工作。市场调查显示，相较中型律师事务所，KorumLegal 的人才服务每小时可为企业节省 55% 的开支。其次，客户采用“流程+科技”方案时，可以透过流程审核、优化工作流程及供应链，以至法律科技采购和实施，来开发及提高法律运作能力，从而提升公司效率 15% 至 50%。最后，客户亦可以透过“法律事务管理服务”，将公司全部或部分法律职能外判给专业法律及项目管理团队。这个虚拟管理服务能为公司带来巨大的成本效益，为每个项目节省 25% 或以上的法律成本，大大低于聘用律师事务所的费用。



Rahiri 指出，虽然科技推动了业务发展，但业务的核心仍然在于人才。他表示：“随著科技逐渐成熟，我们视之为业务的主要支柱，能够解决客户的营运问题。但我们全方位的服务仍抱持以人为本的宗旨，为客户打造出糅合人才与科技的专属法律解决方案，尤其是预算有限的初创公司。”

目前，KorumLegal 在亚洲及其他地区的平台上拥有 13 名员工以及 200 多名法律顾问。展望未来，Rahiri 相信创新法律服务模式会成为法律生态系统中的重要一环，而整个法律行业即将在十年之内焕然一新。数据分析、人工智能、区块链及零工经济将会是未来法律服务行业的关键。

“

我们选择在香港起步，因为这里充满活力，机遇处处。香港拥有众多卓越人才和积极创新的商业环境，是成立公司的不二之选。

”

KorumLegal
创办人兼董事
Titus Rahiri

KorumLegal

- KorumLegal 提供的法律方案分为“人才”、“流程+科技”、“法律事务管理服务”三大范畴。总部位于香港，在新加坡、新西兰及伦敦设有分部
- 客户来自金融机构、《财富》500 强企业、中小企、初创企业及律师事务所

 korumlegal.com