

发挥创业人士互助精神

获众多著名投资者支持的 Sleek 建立高效益网上平台，旨在协助中小企达成业务目标。



“**Sleek 与香港同样有韧力。香港的监管框架有利于科技发展，让 Sleek 可以迅速适应不断变化的消费者习惯。**”

Sleek
联合创始人兼增长总监
Adrien Barthel

即使对经验丰富的企业家来说，开创新业务也可以是艰巨的任务。Sleek 深信科技可以使客户的生活更轻松，其商业模式是透过网上平台帮助中小企注册成立和管理法团实体、会计、审计和企业管治各项工作。

Sleek 的联合创始人兼增长总监 Adrien Barthel 表示：“客户期望透过我们的服务追求无缝体验和高透明度的运作。我们致力鼓励开放式交流，并为我们的客户带来最佳的用家体验。”

邻近大湾区有利扩展

Sleek 拥有多位星级企业家坐镇，以投资者和董事会成员的身份提供指导，为业务发展打下强心针。这些资深投资者看好在专业服务领域中的科技发展以及 Sleek 未来的业务机遇。Barthel 解释说：“Eric Barbier 是科技领域和支付行业的连续企业家，Martin Crawford 是企业服务巨头 Vistra 的前集团行政总裁，而 Pierre Lorinet 则是商品巨头

Trafigura 的前集团财务总监。他们在各自领域中的经验均有利于我们的业务扩展。”

2019年，即公司在新加坡开业后两年，Barthel 瞄准粤港澳大湾区的发展机遇，在香港开设了全球第二个办事处。他说：“我们很高兴将业务拓展至香港，这个城市是全球最重要的金融中心之一，亦是国际公认的最佳营商地之一。目前，我们正迅速扩大香港团队，希望能吸纳来自世界各地并汇聚在这里的精英人才。香港邻近大湾区，为业务发展提供无限机遇，有利实现增长，以达至我们的长期业务目标。”

Barthel 认为，Sleek 的定位是一家由创业人士组成的公司，通过提供由强大数码平台支援的无缝公司注册流程，在芸芸竞争者中脱颖而出。它能够从投资者的角度出发，提供个性化的客户服务，让他们专注于建立业务。Sleek 计划将于今年稍后时间发布后勤工作管理的新产品和服务。

Barthel 指出：“香港的监管框架有利于科技发展，让 Sleek 可以迅速适应不断变化的消费者习惯。Sleek 与香港同样有韧力——虽然我们正面临著经济急速转变的时代，但与此同时，这也为香港企业家提供更多动力，因此我们决定加倍努力以增长香港业务为目标。这个社区一直是我们的灵感来源，尽管处于艰难时期，它由始至终都韧力依然。”

Sleek

- Sleek 透过年度订阅制的型式，以网上平台为客户提供包括公司注册、企业秘书和会计等方面的专业服务
- 该公司于2017年在新加坡成立，其第二个办事处于2019年在香港成立，成为实践快速区域性扩展的地区总部

 sleek.hk