



虛擬保險， 安心放心

香港首家虛擬保險公司 Bowtie 提供
政府自願醫保計劃下的保險產品。

保險理應給予人保障及安心的感覺，但這卻往往被視為一種奢侈品。Bowtie（保泰人壽）公司的使命就是為香港提供人人均能負擔的簡易保險服務。在2018年12月，Bowtie獲保險業監管局批出首個虛擬保險公司牌照。透過直接向消費者提供自家保險產品，Bowtie免卻了中介佣金，同時利用了科技讓大眾更能負擔私人醫療保健服務。

價格透明，範圍廣泛

Bowtie聯合創辦人及聯合行政總裁顏耀輝表示：「自願醫保計劃（VHIS）是香港首個受政府認可醫療保險計劃，亦是我們首個及主要產品。」他續指：「VHIS價格透明而且覆蓋範圍廣泛，非常配合公司希望為香港市民提供醫療保障的使命。我們會利用科技以簡單直接的方式向大眾提供醫療保障產品。此後，我們亦相繼推出其他產品，例如BowtieGo門診服務、癌症及意外醫療賠償計劃，以提供VHIS額外的保障。」

“ Bowtie成立時，恰逢香港正積極推動金融科技業，創造了一個有利的營商環境，讓我們可以善用這個趨勢引領保險科技領域的發展。 ”

**Bowtie（保泰人壽）公司
聯合創辦人及聯合行政總裁
顏耀輝**

作為一家虛擬保險初創公司，Bowtie擁有精簡的團隊，能夠幫助減低運營成本，而節省到的開支就會以低保費的形式，回饋給消費者。顏耀輝說：「Bowtie成立時，恰逢香港正積極推動金融科技業，創造了一個有利的營商環境，讓我們可以善用這個趨勢引領保險科技領域的發展。」他補充：「香港是國際金融中心，當中市場競爭非常激烈。由於香港能吸引及培養出一眾世界頂尖人才，因此我們能夠在這裡找到大量及多元化的保險業、科技、設計及市場推廣人才，他們均具前瞻思維而且充滿活力。」

與客戶緊密互動

Bowtie的商業模式在30歲左右的年輕人當中最受歡迎，而他們其中許多都是為父母及子女購買保險產品。顏耀輝分析道：「由於我們有五分之一的客戶都是來自金融服務業，證明我們的產品深受專業人士認可，並且比市場上的其他

產品更具價值。」他說：「儘管我們的服務以網上平台為主，但我們亦堅信與客戶保持緊密聯繫也相當重要。我每星期都會致電客戶，確保溝通渠道依然直接、公開，而且他們的意見亦獲高度重視，以便我們不斷改進。」

顏耀輝感謝投資推廣署為國際及本地初創公司提供的支援。他表示：「投資推廣署的網站對投資者非常有用，特別是那些想在香港開展業務，而又想了解多點香港公司概況的投資者。」他續指：「投資推廣署亦為本地初創企業及中小企提供了不同機會，讓他們推廣自己的業務。這為整個社區帶來了激勵及鼓舞，有助培育出更多像我們那這樣的創新企業。我相信這裡具有能匯聚各方人才的獨特優勢。對於那些願意為自己的夢想努力拼搏的人來說，香港機會處處。」

Bowtie（保泰人壽）公司

- Bowtie於2018年底獲得保險業監管局批出香港首個虛擬保險公司執照，更獲加拿大知名保險公司永明金融及其他國際投資者支持
- Bowtie起初只有一個30人核心團隊，其規模現已擴大一倍，擁有60名員工

🌐 bowtie.com.hk