

Marex：以香港为枢纽 连接亚洲与全球大宗商品市场

依托不断扩展的区域平台，Marex持续提升金属、能源及电力业务能力，为亚洲及欧洲客户提供服务。



作为全球金融服务平台，Marex为能源、大宗商品及金融市场提供流动性、市场准入及基础设施服务，业务覆盖全球超过60家交易所。

“我们通过香港、伦敦及纽约三大据点，建立‘日不落’营运模式，使客户能够全天候进行风险管理。”刘嘉宝表示，随着亚洲交易时段对全球基准价格的影响力不断提升，这种24小时无缝衔接的服务

能力已成为公司的核心竞争优势之一。

Marex亚太区全球期货经纪业务董事总经理刘嘉宝 (Anise Lau) 说：“香港作为全球最大的离岸人民币清算中心，加上毗邻中国内地的地理优势，使其成为连接中国大宗商品市场与国际资本市场的理想桥梁。”

全球大宗商品流动的战略枢纽

Marex深耕香港市场超过15年。随着亚洲大宗商品市场日趋成熟，以及国际资本持续加大对亚洲地区的配置，公司把握机遇，进一步深化区域布局。目前，Marex香港办公室已扩展至逾70名专业人员，并设有专门负责金属清算、交易及风险管理的团队。

同一时区的独特优势

除了全天候服务外，香港还具备一项难以复制的结构性优势：在同一时区内，拥有与国际接轨的法律及监管体系，帮助客户更高效地完成大宗商品交易的结构设计、融资、交易及对冲。

她解释：“香港在同一时区内，为大宗商品交易提供统一且国际化的法律与监管框架，有助客户更高效地完成交易结构设计、融资及风险对冲。对于业务覆盖多个市场的客户而言，这能够显著降低操作复杂性及执行风险。”

她补充道：“这不仅关乎市场准入，更关乎速度、确定性，以及如何最大程度降低客户的执行风险。”

持续拓展业务能力

Marex进一步拓展了香港平台的业务范围，引入现货金属交易及伦敦金属交易所 (LME) 仓储业务，进一步强化公司服务大宗商品全产业链客户的能力。

此外，公司通过收购 Levmet，进一步拓展欧洲电力及天然气交易业务。刘嘉宝表示：“这项收购与我们的发展战略高度契合，有助于推动收入来源多元化，并进一步提升我们在大宗商品生态圈中的综合服务能力。”

携手合作 共同成长

随着Marex持续扩大香港业务规模，香港投资推广署协助公司扩展规模，并积极推动公司与本地行业伙伴建立联系。

刘嘉宝总结道：“过去15年来，我们一直与香港投资推广署保持紧密合作，共同推广我们的业务，并提升市场对我们在大中华区所提供服务的认知。他们的支持对于我们顺利完成办公室搬迁，以及建立本地合作网络，发挥了重要作用。”

“对我们而言，香港不仅仅是一个区域办公室，更是连接亚洲大宗商品市场与全球市场的重要门户。”

Marex

亚太区全球期货经纪业务董事总经理

刘嘉宝

Marex

- 于2011年在香港设立亚洲首个办公室，并以金属交易作为核心业务
- 香港团队现拥有超过70名专业人员，专注于金属清算、交易及风险管理
- 业务覆盖全球超过60家交易所，服务对象包括大宗商品生产商、消费企业及资产管理机构

 marex.com