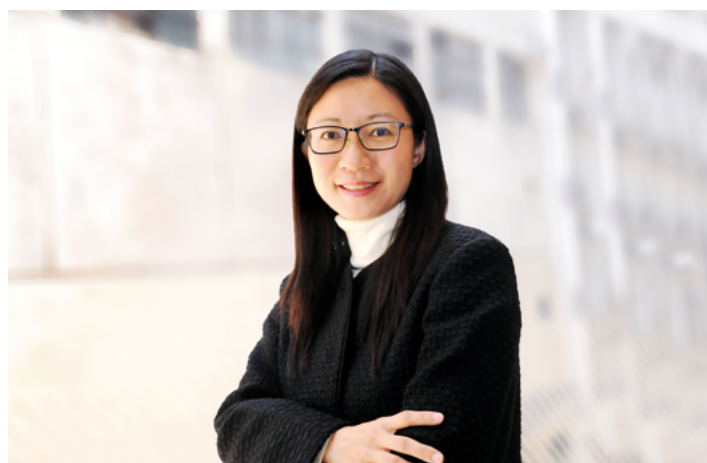


香港：第三方法律资助在亚洲发展的战略基地

作为领先的仲裁中心，香港为 **Deminor Litigation Funding (Deminor)** 提供拓展亚洲业务的理想环境和无尽机遇。

“香港以完善的仲裁框架、高效的仲裁服务和充满活力的金融生态圈著称。对于第三方法律资助者而言，这些特质令香港成为极具吸引力的市场，以便他们在安全稳定的环境下管理投资。”

Deminor
法务总监（大中华区及东南亚）
李颖茵



香港一直是主要国际仲裁和争议解决服务中心，其法律框架允许第三方资助仲裁和破产案件。这有利环境因而吸引国际知名第三方法律资助者 Deminor 在2018年来港成立地区总部。近年，Deminor 积极扩展香港业务，作为其亚洲市场发展策略的一部分。

作为第三方法律资助者，Deminor 承担与争议解决过程直接相关的费用，包括律师费、仲裁费和执行费，从而让申索人在无需承担沉重财务负担的情况下寻求解决争议的方案。Deminor 只会从胜诉后收回的赔偿中抽取一部分作为投资报酬，而受资助方则毋需支付任何费用。若然受资助方败诉，Deminor 并不会向受资助方取回其在该案件中所投入的资金。Deminor 的香港办事处声誉卓著、往绩良好，有约80%的客户取得了正面的仲裁结果。

优越的地理位置和顶尖的仲裁服务

Deminor 法务总监（大中华区及东南亚）李颖茵认为，香港是公司开拓全球市场的战略基地。她表示：“香港以完善的仲裁框架、高效的仲裁服务和充满活力

的金融生态圈著称。对于第三方法律资助者而言，这些特质令香港成为极具吸引力的市场，以便他们在安全稳定的环境下管理投资。我们以香港为基地，积极把业务扩展至其他司法管辖区，包括新加坡、日本和韩国等。此外，我们作为第三方法律资助者所提供的专业服务，也有助巩固香港作为领先仲裁中心的地位。而 Deminor 为客户提供的财务支援，可助力他们在香港进行索偿。”

李颖茵补充，香港拥有专业的法律和争议解决专才，可以进一步吸引第三方法律资助者进军中国内地和其他亚太区蓬勃发展的市场。她称：“中国内地是我们的区内重点市场，占我们客户数目超过一半。”

拓展大湾区业务

中央政府和香港政府的政策日益支持内地企业开拓全球市场，这为第三方法律资助服务带来庞大发展潜力。这些内地企业可能会面对复杂的国际争议，因而寻求专业的第三方资助服务。

李颖茵说：“仲裁支援服务的需求日益增长，特别是企业跨境营运时所面对的

挑战，而 Deminor 的行业优势有助我们抓紧这良机。此外，香港、中国内地和澳门订立仲裁裁决的相互认可和执行机制，有助仲裁裁决在上述司法管辖区获得认可和执行。展望未来，我们将加强在粤港澳大湾区（大湾区）的市场推广工作，积极把握新商机，同时深化与本地企业的合作。”

李颖茵感谢投资推广署协助 Deminor 与主要公司接触，并促成重要的合作关系。她总结道：“透过投资推广署度身订造的服务，我们能够进一步提高于第三方资助市场的地位。”

Deminor 第三方法律资助

- 于1990年创办，总部位于比利时
- 主要服务包括第三方资助、风险评估和投资回收咨询服务
- 业务遍布23个司法管辖区，并于欧洲大陆、英国、美国和亚洲的九个城市设有办事处

 deminor.com