

InvestHK

投資推廣署季刊

2024年1月

全球創新及科技中心



香港政府全力推動本港成為國際創新科技中心，以進一步提升香港的競爭力及增強社會的發展動能。

本期

- | | |
|------|-----------------------|
| 3 | 國際行事曆 |
| 4-5 | 專題報導：投資推廣署新任署長專訪 |
| 6-7 | 行業焦點：餐飲及款待行業的可持續解決方案 |
| 7 | 特別專題：政府推出「新資本投資者入境計劃」 |
| 8-15 | 投資案例 |

香港的創新及科技（創科）行業於過去數年呈現強勁增長。2023年新興初創生態圈排名中，香港位列全球第二及亞洲第一*。此外，香港更是亞洲最大及全球第二大的生物科技融資中心。

政府對於促進創科界的可持續發展不遺餘力，推出了一系列舉措支持業界。於2022年12月，政府公布《香港創新科技發展藍圖》，為香港未來五至十年的創科發展制訂清晰的發展路徑，當中包括推進「新型工業化」、加快數碼經濟發展及積極融入國家發展大局，鼓勵業界充分把握「十四五」規劃及粵港澳大灣區（大灣區）發展所創造的龐大機遇。

*資料來源：2023年全球初創企業生態系統報告

此外，2023年施政報告亦宣布成立新型工業發展辦公室、促進微電子研發、建立人工智能超算中心及設立100億港元的新型工業加速計劃。這些措施將為多個行業注入新動力，包括先進製造業、生命健康科技、數據科學、人工智能及機械人技術等。

香港通過與中國內地的緊密合作，迅速發展為一個日益重要且充滿活力的創新科技樞紐，連接大灣區及世界其他地區的企業和投資者。優越的創科環境更促進了公私營機構之間的合作，以及鼓勵業界持份者透過全球化宏觀視野，擴大創新規模和加快創新步伐。



香港獨特優勢以支持先進製造業

政府致力締造一個理想環境推動先進製造業的蓬勃發展。先進製造業作為創科產業的核心引擎，賦予創科生態圈更多發展動力，預示著將重新定義產品的構想、設計和製造方式，並且在產業商品化模式上帶來革新。除了政策支援外，政府也擴大人才庫、推出業界資助計劃及優化測試和認證服務。早前，位於將軍澳創新園的先進製造業中心開幕，為業界提供高端的製造基地，並為香港「新型工業化」目標奠定基礎。憑藉世界級的基礎設施及優越的營商環境，香港將吸引更多企業和人才參與這個正在蛻變的行業。同時，隨著《香港創新科技發展藍圖》及《北部都會區發展策略》實施，香港將引領全球先進製造業發展。

下載報告：



生命與健康科學行業發展蓬勃

作為全世界人均壽命最長的城市之一，香港銳意利用創新技術完善醫療健康服務，並專注發展生命與健康科學領域，以應對全球醫療挑戰。在政府的大力支持下，香港擁有全面的醫療體系，可確保各部門協同合作，從而促進卓越的研究工作、加快臨床成效及確保各種規模的公司都有渠道籌集資金。另一方面，香港獨特的商機有助投資者拓展市場業務版圖，加上「健康中國2030」、大灣區發展及「一帶一路」倡議等為香港帶來龐大機遇，進一步促進業界為中國及其他國家打造能改變生命的解決方案。

下載報告：



一月

18

Conference on the Future of Hong Kong Economy
會議將聚焦有關香港經濟的不同範疇，並為知名學者、政策制定者、商界領袖和社會各界提供討論平台。

地點：香港金鐘香格里拉酒店香島殿
主辦：港大經管學院
■ hkubs.hku.hk

27

澳洲奧克蘭新春招待會

這是香港駐澳洲經濟貿易辦事處舉辦的年度活動，旨在慶祝農曆新年。

地點：奧克蘭柏悅酒店 *The Residence Room*
主辦：香港經濟貿易辦事處（悉尼）（僅限受邀人士）

二月

15

澳洲墨爾本新春招待會

這是香港駐澳洲經濟貿易辦事處舉辦的年度活動，旨在慶祝農曆新年。

地點：墨爾本朗廷酒店 *Clarendon Ballroom*
主辦：香港經濟貿易辦事處（悉尼）（僅限受邀人士）

20

澳洲悉尼新春招待會

這是香港駐澳洲經濟貿易辦事處舉辦的年度活動，旨在慶祝農曆新年。

地點：悉尼四季酒店宴會廳
主辦：香港經濟貿易辦事處（悉尼）（僅限受邀人士）

22

澳洲布里斯本新春招待會

這是香港駐澳洲經濟貿易辦事處舉辦的年度活動，旨在慶祝農曆新年。

地點：布里斯本希爾頓酒店 *Queens Ballroom*
主辦：香港經濟貿易辦事處（悉尼）（僅限受邀人士）

卡塔爾網路峰會

這個峰會旨在幫助中東新一代企業家與世界各地的投資者、記者、客戶、合作夥伴等建立聯繫，並為這地區快速發展的科技領域提供嶄新機會。

地點：多哈
主辦：網路峰會
■ qatar.websummit.com

29

東盟新春招待會

這是一個新春酒會，旨在感謝東盟商界對香港的貢獻。

地點：香港
主辦：香港投資推廣署（僅限受邀人士）

三月

5

澳洲阿德萊德新春招待會

這是香港駐澳洲經濟貿易辦事處舉辦的年度活動，旨在慶祝農曆新年。

地點：阿德萊德會展中心 *Gilbert Suite*
主辦：香港經濟貿易辦事處（悉尼）（僅限受邀人士）

7

澳洲珀斯新春招待會

這是香港駐澳洲經濟貿易辦事處舉辦的年度活動，旨在慶祝農曆新年。

地點：珀斯皇爵大酒店宴會廳
主辦：香港經濟貿易辦事處（悉尼）（僅限受邀人士）

12

亞洲永續週午宴

活動聚焦香港不斷發展的可持續生態圈，以及香港所提供的獨特機遇。

地點：泰國曼谷
主辦：經濟學人和投資推廣署
■ investhk.gov.hk/zh-hk/events

28

Innovation for Health 2024

這是健康與生命科學領域的領先會議。會議主題是「突破界限 邁向醫療保健的可持續未來」，將匯聚800多名健康與生命科學領域的創新者、企業家、科學家、政策制定者、投資者、思想領袖、專家和其他持份者，共同創造醫療保健的未來。

地點：de Doelen ICC, Schouwburgplein 50, 3012 CL Rotterdam, Netherlands
主辦：Hyphen Projects
■ hyphenprojects.nl/i4h

26-29

MWC Barcelona

GSMA MWC 系列（前身為世界行動通訊大會）是全球最大的行動通訊展會之一，當中將舉辦領袖分析洞察會議，多名知名高階主管，包括全球行動通訊營運商、設備製造商、科技供應商和內容擁有者等將參與活動。投資推廣署將在大型的香港展會內設有展位。

地點：Fira Gran Via, Av. Joan Carles I, 64 08908
L'Hospitalet de Llobregat, Barcelona
主辦：GSMA

■ mwcbarcelona.com

更多活動：



詳情請瀏覽本署網站：investhk.gov.hk

專訪投資推廣署新任署長劉凱旋

2023年11月，劉凱旋獲香港特區政府委任為投資推廣署署長。劉凱旋署長在專訪中分享了她的願景和策略發展計劃，力求提升香港的國際金融中心地位和吸引更多外國直接投資。



1. 請與我們分享你的專業經驗，以及你為何決定加入投資推廣署。

香港是國際金融中心，我畢業後是在銀行界以及金融科技領域工作，在中資及外資的金融企業任職超過20年。回顧我的事業，我曾協助多家跨國公司在中國內地以及亞太地區擴展業務，也曾協助中資企業「走出去」。

我第一次接觸香港投資推廣署是作為一個客戶。投資推廣署團隊的專業能力，以及協助客戶無微不至的精神，給我留下了深刻的印象。我非常欣賞他們在企業拓展業務的過程中，能幫助客戶深入了解香港的監管和經濟環境。

全球經濟正面臨著巨大變化，我堅信香港能夠發揮最大優勢，充分把握機遇。我們的創業精神和蓬勃的商業環境，造就香港成為全球最具活力的城市，我以香港為家而感到自豪。我非常榮幸加入投資推廣署，讓世界各地的企業知道香港是一個營商和生活的好地方。

2. 你對投資推廣署有什麼願景？投資推廣署在推動香港成為全球商業樞紐方面扮演什麼角色？

投資推廣署擁有一支非常強大的團隊，匯集了各個主要行業的專才。除此之外，我們亦通過經濟貿易辦事處等機構，在全球33個重要商業城市部署團隊，建立了我們的全球網絡。

我們通過與其他政府部門以及商界的緊密合作，積極主動地接觸正在香港尋找商機和有意以香港作為總部實現「走出去」的公司，力求吸引更多外來投資。

同時，我們將繼續提升香港的全球知名度，凸顯香港在「一國兩制」框架下聯通中國和世界的獨特優勢。

3. 你認為香港與其他全球商業樞紐相比，有哪些主要因素使其獨具特色？

香港是全球最具競爭力的經濟體之一，具備卓越的地理位置、健全的法律體系、先進的基礎設施和充滿活力的商業環境。香港安全可靠的營商環境吸引世界各地的企業家和各類規模的公司。

在中央政府的大力支持和「一國兩制」框架下，香港能夠聯通世界，保持高度靈活性，優勢有目共睹。

香港積極融入國家發展大局，加強在促進粵港澳大灣區（大灣區）發展和「一帶一路」沿線經濟合作中的角色，為企業帶來無限商機。我們將促進大灣區與東盟市場的商貿往來，提升國家和香港的戰略定位，推動香港參與區域經濟一體化。

4. 你將如何說好香港故事？你又有什麼計劃進一步吸引外來直接投資？

我們會根據行政長官的《施政報告》，將「總部經濟」作為我們的工作重點之一，吸引海內外企業到香港設立地區總部業務。同時，我們也將積極吸引在外地註冊的公司，特別是以亞太區為業務核心的公司，遷冊到香港。

為了實現這些目標，我們將採取一系列策略，包括一對一的客戶管理、媒體及市場推廣，並在重點市場舉辦各類活動。我們也會強化與領事館、商會及行業團體的合作關係。

我們會繼續與內地及世界各地的經濟貿易辦事處緊密合作，共同說好香港故事。投資推廣署在全球33個不同地點的團隊成員，將會專責吸引人才和企業落戶香港。

5. 對於有意在香港發展業務的內地企業，你有什麼訊息想傳達？

對於內地企業，香港絕對是走向國際市場的最佳橋樑。內地企業「走出去」的過程中需要不同的專業服務和支援，而香港正是企業尋找這些服務和支援的最佳平台。同時，內地企業家在香港經營公司可以更容易地獲取融資、吸引投資，並且利用全球化的金融資源擴大業務。

投資推廣署樂意在企業發展的每一個階段提供協助，幫助企業了解香港的業務環境、監管政策、稅收優惠等。我們熟悉本地市場，並擁有廣泛的全球網絡，能夠協助企業順利進入和拓展香港市場，以及透過香港把業務擴展到全球不同的地區。我們還會為已進駐香港的內地企業提供持續擴展所需要的服務。



香港遠足 — 在綿延數公里的西貢遠足徑欣賞令人歎為觀止的美景

6. 你閒暇時喜歡做什麼呢？

香港不僅是一個營商的理想地、購物天堂，還是享受生活的好地方。除了密集的摩天大樓，香港還擁有大量的綠色空間，遍布遠足小徑、陽光與海灘。

在週末，我喜歡去香港的郊野公園爬山。從繁華的都市到清幽的郊外，乘搭公共交通工具只需30分鐘。香港還擁有美麗的維多利亞港、廣闊的海岸線、多個地質公園以及眾多海灘與離島。閒時我亦熱衷於賽艇，既可以鍛煉身體，也可以享受各個海灣的美麗景色。

我非常享受香港的美食。香港是美食天堂，匯聚世界各地的特色佳餚，從點心、大排檔，到米芝蓮三星餐廳，應有盡有。

香港位處亞洲的中心，只需幾個小時便可到達亞太地區的大多數地方，旅遊非常方便，因此我也熱愛旅遊。香港不僅是營商的理想據點，也是世界上最宜居的城市之一。



沿著香港美麗的海岸線划艇（淺水灣對開海域）

觀看影片：



在晚上於舉世聞名的維多利亞港划艇

餐飲及款待行業 的可持續解決方案

氣候變化是我們現時面對的重大挑戰，並影響著我們每一個人。香港政府銳意於2050年前實現零碳排放，並將於2024年4月推出兩項新措施，在社區內推廣減廢回收。

都市固體廢物收費

自2024年4月1日起，香港將實施都市固體廢物收費（垃圾收費），按「污染者自付」原則，對家居、工業及商業廢物按容量或重量收費。政府將視乎垃圾產生者使用的垃圾收集安排採取兩種收費模式：

- 按容量收取指定垃圾袋/指定標籤的費用
- 按重量收取「入閘費」

管制即棄膠餐具和其他塑膠產品

由於社會日益關注塑膠廢物對環境及公眾健康所造成的負面影響，香港政府近日通過了《2023年產品環保責任（修訂）條例草案》，以管制即棄膠餐具和其他塑膠產品，以及優化兩個現行生產者責任計劃。管制將分兩個階段實施，第一階段於2024年4月22日開始實施，而第二階段則暫定於2025年實施。

隨著香港推動可持續發展的措施於近年取得進展，企業紛紛制定各種環保解決方案，特別是餐飲及款待行業。

珍惜食物，保護環境

CHOMP於2021年中的新冠疫情期間創立，是一項提倡減少浪費的應用程式，旨在為餐飲企業提供一個平台，讓他們以促銷價出售剩餘的貨品。時至今日，CHOMP應用程式共有超過135名商業夥伴及超過7,500名用戶。這些用戶能在平台上以優惠價購買不同產品，如烘焙食品、沙律、辣椒醬、手工啤酒、護膚品及清潔用品等，然後於全港各區取貨。

數碼港初創企業 **Yindii** 亦推出了一款鼓勵社區珍惜食物的應用程式，平台客戶能以折扣價購買酒店、咖啡店、麵包店及餐廳未出售的優質食品。公司表示，他們每回收1公斤食物，便能減少2.5公斤的二氧化碳排放。目前，這款應用程式擁有55,000名香港用戶，並與400家本地企業合作，為香港減少了逾275,000公斤的二氧化碳排放量。



以可持續包裝創建可持續環境

香港擁有750萬人口，不少人都會外出用餐或訂購外賣。全港有超過17,500間餐飲店，他們使用的即棄餐具則持續加劇堆填區的壓力。現時不少公司正針對這問題，為業務經營者提供可持續的包裝解決方案，以便企業以環保的方式服務客戶。

TaKe Group於2020年在香港成立，銳意為市場帶來優質的日式竹製消費品，例如餐具、餐盒及咖啡杯，同時盡量減少使用即棄塑膠。公司採用全周期解決方案，涵蓋竹子種植及收割、創新產品研發、產品銷售以至最後的生物降解。



另一方面，**Vegware**和**Sustainable Planet**則是專注於可堆肥及可回收食品包裝的企業。兩間公司的產品均採用可再生的低碳回收或重用植物原料製成，並以高品質及性能著稱，為餐飲企業提供全面的產品選擇，包括冷熱飲杯、餐具、外賣餐盒和手提袋。

為了迎接第二階段的塑膠產品管制，酒店業正積極改用環保產品。根據政府的統計資料，截至2023年4月，全港有319間酒店及約89,300間客房。而來自法國的**Group GM**已推出一系列可重複使用的酒店洗漱梳妝用品，支持酒店客戶採用可持續解決方案。透過「關心地球」計劃，Group GM旨在開發可持續產品及減低對環境的影響，並將提供全植物製成的飲管、支裝產品和大容量桿液機。公司於製造洗漱用品和配件方面共累積了45年經驗，其產品能反映酒店客戶的品牌形象。

投資推廣署亦已成立了碳中和專責團隊，專注促進循環經濟、可持續發展、綠色科技和綠色金融。團隊與相關決策局和部門緊密合作，定期舉辦網上研討會、行業論壇和圓桌會議等多項推廣活動，致力促進與海外和內地主要機構的合作交流。

有關詳情，請參閱：



都市固體廢物收費



管制即棄膠餐具和其他塑膠產品

如欲了解香港餐飲業的商機，請聯絡：

黃思敏

旅遊及款待行業主管

✉ swong@investhk.gov.hk

如欲了解香港消費品包裝解決方案的商機，請聯絡：

梁耀云

消費產品行業主管

✉ aleung@investhk.gov.hk

特別專題

政府推出「新資本投資者入境計劃」

根據《行政長官2023年施政報告》，香港政府在2023年12月推出「新資本投資者入境計劃」（「新計劃」），以進一步豐富人才庫及吸引更多新資金落戶香港。「新計劃」列為發展家族辦公室的八大政策措施之一，吸引資產擁有人在香港落戶，並透過調配和管理財富，發掘本港多元的投資機會。「新計劃」將有助增強香港資產及財富管理、金融及相關專業界別的發展優勢，並為業界服務鏈的各個環節帶來更多商機和高質量就業機會。

「新計劃」將接受18歲或以上合資格人士（包括外國國民、中國籍而已取得外國永久性居民身分的人士、澳門特別行政區居民和台灣華籍居民）的申請。申請人須證明在提出申請前的兩年絕對資益擁有不少於3,000萬港元的淨資產，並須投資最少3,000萬港元於獲許投資資產。

在「新計劃」下，投資推廣署負責審查申請人是否符合淨資產及投資要求，入境事務處則負責審批簽證/進入許可和延長逗留期限等申請。政府的目標是在2024年年中正式推出「新計劃」和接受申請。申請詳情將於3月公布，請瀏覽 investhk.gov.hk 以獲取最新資訊。

詳情請參閱：



✉ newcies@investhk.gov.hk

為藝壇注入新動力

瑞士著名畫廊豪瑟沃斯充分利用香港蓬勃的藝術市場，策略性地將畫廊遷址至本地繁華的核心商業區地舖。



香港藝壇發展蓬勃，一直吸引來自世界各地的藝術家、收藏家及藝術愛好者。香港作為充滿活力的藝術文化樞紐，目前是全球三大藝術市場之一。於2018年，豪瑟沃斯（Hauser & Wirth）進軍香港，開設亞洲首個常設展覽空間。畫廊以香港作為亞洲基地，更通過遷址至中環核心地段的地舖，積極實現業務拓展宏圖。這里程碑進一步鞏固了豪瑟沃斯於全球當代藝術領域的領先地位，同時也豐富了這座城市的文化底蘊。

香港 — 頂尖的藝術樞紐

香港擁有充滿活力的藝術生態圈，加上支持創意及文化交流，成為享負盛名的全球藝術樞紐。豪瑟沃斯亞洲管理合夥人郭心怡認為，香港獨特的文化影響力、優越的地理位置，以及積極鼓勵藝術呈現多樣化，令其發放與別不同的魅力。她說：「香港藝壇糅合東西方美學精萃，匯集多元化的藝術風格及觀點。世界各地的藝術家均深受香港的創意活力所吸引，他們能在這國際大都會氛圍和豐富的文化傳統中尋找靈感。」

豪瑟沃斯認為，香港是全球金融中心

及自由港，營商環境優越，故此在2018年來港開設畫廊。郭心怡表示：「近年，香港的藝術市場迎來史無前例的增長。香港對藝術品進出口實施免稅政策，對收藏家和畫廊都極具吸引力。這免稅政策支持藝術界穩定發展，有利豪瑟沃斯拓展業務。」

郭心怡亦提及，香港連串舉辦世界級的展覽、藝術博覽會和文化節，展示了多元化的藝術界別和媒介。她說：「活動如香港巴塞爾藝術展贏得了全球關注，吸引世界各地的藝術愛好者。這些文化盛事能夠為著名及新晉藝術家提供寶貴機會，讓他們在國際舞台上展示自己的作品。」

推動藝壇連結

豪瑟沃斯畫廊憑藉豐富經驗和前瞻性思維，積極擴展香港市場，以抓緊新機遇及接觸更多受眾。郭心怡說：「於2024年1月底，我們將開設佔地10,000平方呎的全新展覽空間。畫廊採用地舖形式，營造出朝氣洋溢、沉浸式的環境，為藝術愛好者提供更多接觸藝術和參與活動的機會。我們致力通過舉辦展覽和多樣化項目，拉近與公眾之間的距離，促進社區參與和交流。」

“香港藝壇糅合東西方美學精萃，匯集多元化的藝術風格及觀點。”

豪瑟沃斯
亞洲管理合夥人
郭心怡

她補充：「我們不僅為藝術家提供展覽的機會，還提供專業指導、事業規劃策略及藝術傳承規劃等藝術家代理服務。我們銳意與藝術家建立長遠合作關係，促進他們在藝術路上的成長。」

豪瑟沃斯將於遷址後的開幕展覽上呈獻中國藝術家張恩利的作品，並計劃於年內舉辦連串精彩的藝術家個人展覽，旨在締造更豐富的本地藝術文化和支持藝壇持續發展。這總部位於蘇黎世的畫廊現已準備就緒加強香港業務，推動區內增長再創高峰。

豪瑟沃斯

- 於1992年在瑞士創立，畫廊在全球約有20個據點，包括倫敦、紐約及香港等主要藝術之都
- 公司代理約100位知名及新晉藝術家和藝術資產

hauserwirth.com

香港促進全球買賣及投資

美國證券公司盈透證券利用香港充滿活力的金融市場締造佳績。

“新推出的中央虛擬資產交易平台發牌制度可建立有利的監管環境，支持合法的虛擬資產買賣活動，同時保障投資者權益及維持香港金融體系的穩定。”

**盈透證券香港有限公司
亞太區董事總經理
David Friedland**

香港作為國際大都會，以優越的營商環境見稱，為有意拓展亞洲業務的國際企業提供無數機遇。盈透證券香港有限公司善用本港的眾多優勢，致力發展為頂尖的金融服務公司。盈透證券推出創新的網上平台，並且採用先進和自動化科技及提供具競爭力的價格，旨在於香港蓬勃的金融市場中開拓更多商機。

卓越的金融基礎設施

自1995年引入電子交易系統後，香港的證券市場經歷持續增長及轉型。在採用電子交易後，香港的金融市場與全球金融系統接軌，吸引了廣泛的投資者，並提升了香港證券市場的國際化水平。

盈透證券香港有限公司亞太區董事總經理 David Friedland 強調，電子交易系統發揮著重要的作用，為全球交易商及機構投資者提供機會，讓他們得以進入香港發展蓬勃的市場。他表示：「早於1995年，盈透證券便注意到香港的電子證券市場擁有可觀潛力，因此選擇落戶香港，以把握龐大

商機。」他稱：「我們扎根美國，並利用本地的獨特優勢服務全球客戶。」

此外，香港的優越地理位置及完善的營商環境也是吸引國際金融服務企業的關鍵。Friedland 解釋：「香港擁有悠久的法治傳統、高效的政府及豐富的人才庫，為企業的蓬勃發展提供了穩健的基礎。」

提供多元化金融產品

憑藉強效的電子平台，盈透證券香港有限公司從金融服務行業的競爭對手中脫穎而出。透過單一綜合平台，來自200多個國家及地區的客戶可在全球150個市場中買賣股票、期權、期貨、貨幣、債券及基金。於2023年3月，盈透證券與一家機構合作，讓香港的專業投資者更可買賣加密貨幣。Friedland 認為：「這項戰略性合作擴大了盈透證券的產品組合，讓香港的客戶能夠參與持續增長及活躍的數碼貨幣市場。」

他補充：「新推出的中央虛擬資產交易平台發牌制度可建立有利的監管環境，支持合法的虛擬資產買賣活

動，同時保障投資者權益及維持香港金融體系的穩定。」

Friedland 自1995年起在港定居及工作，他提到香港朝氣洋溢，擁有獨特魅力。他說：「香港的精彩之處是能夠使人保持青春活力。這裡有近在咫尺且廣闊的郊野公園及景色醉人的海岸，是自然生態愛好者的天堂。香港結合城市的繁華和充足的戶外空間，絕對是宜居之地。」

盈透證券

- 來自美國的跨國證券公司，為交易商、投資者及顧問提供網上買賣解決方案，用戶可直接參與全球股票、期權、期貨、貨幣、債券及基金市場
- 獲香港證監會頒發牌照，可從事第一類和第二類受規管活動，並獲准進行槓桿式外匯交易 (LFET)



香港吸引法國餐廳進駐

香港的餐飲市場多姿多彩，促進了兩家法國餐廳 Bouillon 及 Racines 的發展。

香港擁有蓬勃的餐飲市場，匯聚世界各地的特色美饌。這裡是名副其實的美食天堂，琳瑯滿目的美食選擇為食客帶來回味無窮的獨特體驗。

於2020年，法國籍創業家 Johan Ducroquet 被香港的餐飲魅力所吸引，在上環區開設巴黎風格的餐廳 Bouillon。他認為本港市場深具潛力，因此於2022年擴大香港業務，開設了另一法國餐廳 Racines。這間餐廳更由兩位曾在米芝蓮餐廳工作的法國大廚主理，為顧客呈獻非凡的盛饌。

Bouillon 及 Racines 通過結合精緻細膩的美食及創新餐飲概念，豐富了香港的餐飲選擇，以及為顧客帶來一場滋味之旅，充分滿足他們的感官。

文化追求及多元美食

Bouillon 及 Racines 創辦人兼店主 Johan Ducroquet 認為，香港的飲食文化多元化，而且本地人對各國的不同口味持開放態度，為 Bouillon 及期後開業的 Racines 提供了理想的發展環境。他說：「香港匯萃中西，市民懂得欣賞世界各地美食，並樂於嘗試正宗的法國菜餚。」他續稱：「香港的食客要求較高，他們持續尋覓優質、創新及別出心裁的餐飲體驗。此外，他們日益追求揉合美味、獨特概念及創意賣相的料理，因此推動我們不斷進步，開發新穎菜式。」

Ducroquet 指：「作為亞洲商業中心，香港擁有先進的基礎設施及靈活、適應力強的餐飲行業，有利我們的業務

“ 作為亞洲商業中心，香港擁有先進的基礎設施及靈活、適應力強的餐飲行業，有利我們的業務成長。 ”

**Bouillon 及 Racines 創辦人兼店主
Johan Ducroquet**

成長。」他補充，香港優越的地理位置、高效率的公司註冊流程、高技術人才及穩健法律制度提供了優越的營商環境，適合企業落戶及擴大營運。

在香港蓬勃發展

Ducroquet 表示：「我們對香港市場充滿信心。儘管疫情帶來挑戰，我們仍在這裡開設兩間餐廳。」

Ducroquet 銳意為美食愛好者帶來正宗法式佳餚及精彩多樣的選擇。他說：「Bouillon 主打傳統菜式，提供價格相宜的時令新鮮食品及精選佳釀。至於 Racines 則為顧客提供更精緻優雅的體驗，有別於 Bouillon 所營造的悠閒輕鬆氣氛。」

憑藉別具特色的餐飲概念，兩間餐廳均發展迅速，廣受歡迎。Ducroquet



說：「展望未來，我們將會繼續於本地及海外探索嶄新的發展機會。」

Ducroquet 感謝投資推廣署為餐廳提供了度身訂造的支援服務。他指：「投資推廣署在我們的事業發展旅程中發揮了至關重要的作用。於餐廳開業時，他們大力支持我們的宣傳推廣工作。此外，他們的建議和推薦對於我們擴大商業網路也大有裨益。在他們的支持下，我們得以提高在業界的聲譽及知名度。」

Bouillon 及 Racines

- Bouillon 及 Racines 由 Johan Ducroquet 及已故的合夥人 Gregory Alexander 創辦，為顧客呈獻兩種截然不同的餐飲概念

- Bouillon 提供酒館風格的法式菜餚，而 Racines 則為顧客帶來現代風格的法國南部經典美食

● bouillonhk.com
● racineshk.com

香港助力眼鏡品牌 實現全球擴展宏圖

香港的零售市場發展蓬勃，是日本知名眼鏡品牌 JINS 促進全球增長的理想門戶。



香港的零售業充滿活力，提供多元化購物選擇，從高檔奢侈品牌到熱鬧非凡的本地市場一應俱全，一直吸引不少國際顧客。作為亞洲頂尖的零售市場之一，香港優越的營商環境為品牌拓展環球市場提供了理想的平台。來自東京的眼鏡品牌 JINS 認為，香港能夠完美融合多項因素，推動公司的亞洲及全球業務擴展。

JINS Holdings Inc. 於 2001 年成立 JINS 眼鏡品牌，旨在提供以東京為設計靈感、優質和價格實惠的眼鏡。於 2018 年，JINS 在香港著名的 apm 商場開設首間店舖，期後五年內陸續於本港的黃金地段開設另外八間分店。JINS 在中國內地也擁有多家門市。

邁向國際的跳板

JINS Holdings Inc. 常務執董（中國及中國香港事務）宇部真記指，香港是 JINS 擴展全球業務的重要戰略地點。他表示：「香港是亞洲的經濟中心，融匯多元文化和擁有不同種族，有助 JINS 將品牌推廣到海外市場。」

宇部真記強調，香港市民的收入及

“香港是亞洲的經濟中心，融匯多元文化和不同種族，有助 JINS 將品牌推廣到海外市場。”

**JINS Holdings Inc.
常務執董（中國及中國香港事務）
宇部真記**

消費水平高於眾多亞洲城市，令香港擁有成熟的零售市場，就連小店亦可獲得可觀利潤。他解釋：「香港的消費者經常周遊列國，眼光獨到，對外國品牌感興趣。他們對產品和服務也有較高的期望，驅使企業不斷精益求精，務求滿足客戶需要。」

雖然 JINS 進入香港眼鏡市場的時間相對較短，但憑藉不同機構如投資推廣署的指導及支持，公司已經取得不俗業績。投資推廣署的團隊不僅幫助 JINS 深入了解相關業務規定，更向多個本地合作夥伴引薦品牌。宇部真記稱：「在我們開設店舖時，投資推廣署協助我們建立知名度，並與我們定期分享香港市場的最新動態，從而提升我們的營運效率。當我們在新的地區開設門店時，這些支援措施能夠發揮至關重要的作用。」

以創新和專業態度在港茁壯成長

JINS 希望「為每個人提供合適的眼鏡」，故此公司致力開發全新技術，配合不同用家的需要。宇部真記說：「我們的

獨特之處，在於能夠推出創新的解決方案及把業務擴展至新的市場。以我們的熱門產品 JINS SCREEN 為例，這款眼鏡可大幅提高消費者對防藍光眼鏡的認識及需求。」

展望未來，JINS 的目標是在三年內將香港的店舖數目增加一倍。此外，品牌亦意識到多元的人才庫對持續發展全球市場的價值，因此打算擴大本地團隊。宇部真記稱：「我們相信，若然 JINS 日後要於全球開設店舖並維持增長，我們必須於香港培訓管理人才及經營店舖，以累積專業知識。」

JINS

- 品牌於全球經營 720 間店舖，包括位於日本、香港、中國內地、台灣、菲律賓及北美洲
- 於 2013 年，JINS Holdings Inc. 在東京證券交易所第一部上市

● jins.com.hk

把握香港法律領域的新機遇

扎根中國內地的海問律師事務所，致力發揮其專業知識和龐大的人脈網絡，並利用香港優越的營商環境及獨立的法律制度，積極在港拓展業務。



作為國際金融中心，香港擁有得天獨厚的地理位置，並且堅守法治，促進社會蓬勃繁榮。憑藉完善的法律制度及開放的營商環境，香港為企業提供了理想的業務拓展平台。來自中國內地的海問律師事務所於2017年來港設立辦事處，旨在利用香港獨特的營商優勢擴展業務。近日，事務所在香港擴大了規模，以更有效地協助客戶處理各類個案，包括股本重組、國內外證券發行，以及爭議解決等。海問律師事務所熟悉國內外法律體系，能幫助客戶應對複雜的法律問題及達致理想方案。

“我們的香港辦事處扮演著戰略樞紐的角色，有助我們提升中港兩地的綜合法律服務。”

海問律師事務所
香港辦事處管理合夥人
王慶健

香港成為戰略樞紐

海問律師事務所擁有豐富的中港兩地知識，為有意進軍中港市場的客戶提供專業服務。海問香港辦公室管理合夥人王慶健表示：「我們不單可迅速回應客戶需要，更擁有中國內地監管環境及國際法制的專業知識，致力為客戶提供優質的法律服務。」他稱：「我們的香港

辦事處扮演著戰略樞紐的角色，有助我們提升中港兩地的綜合法律服務。」

王慶健相信，香港的眾多獨特優勢可促進事務所的長遠發展。他指：「港元匯率穩定，並可自由兌換，加上本港擁有高效的營商環境及奉行低稅制，容易吸引外來投資。」他續說：「香港是金融活動的首選地，這裡優越的營商環境有利我們為客戶提供不同範疇的服務，包括資本市場、跨境交易、基金管理及資產管理等。此外，通過利用香港位處亞洲要塞的優勢，我們可建立穩健的業務及應付區內客戶的不同需要。」

把握「一帶一路」的新機遇

香港在「一帶一路」倡議中發揮積極作用，成為國際企業進入國內市場的重要門戶，當中包括海問律師事務所的潛在客戶，他們有意發展基礎設施、貿易和投資項目。海問香港辦公室合夥人劉洋解釋：「我們就『一帶一路』沿線的國內外企業提供有關合資企業及項目融資的建議，包括港口及能源基建項目。此外，我們擁有國際仲裁及跨境訴訟的專業知識，能協助解決『一帶一路』項目引起的商業糾紛。」

除了法律優勢外，香港的社會環境同樣令劉洋讚嘆不已。他說：「香港擁有高效率的基礎設施、世界級的醫療系統及出色的學校，確保市民可享用基本公共服務及獲得個人成長的機會。香港致力維持社會安全穩定，並且保障市民的個人權利及自由，為我們安居樂業奠定了堅實基礎。」

海問律師事務所

- 事務所於1992年在北京成立，現時聘請了超過400名大中華地區的律師，專注提供資本市場、併購交易、基金設立、私募股權投資、外商直接投資及爭議解決等法律服務
- 於2017年，事務所設立了香港辦事處。最近，香港辦事處搬遷到一個更寬敞的辦公空間，並增設超過20個職位

● haiwen-law.com

發揮香港優越的地理位置和先進的資訊及通訊科技優勢

澳門企業博維智慧科技進軍香港，充分利用香港作為通向世界的門戶。



“香港是通往中國內地及全球市場的重要門戶，能為企業提供優秀的平台，支持大中華地區及其他國家之間的科技、解決方案及技術交流。”

博維資訊系統(香港)有限公司

總經理

吳鴻盛

香港作為領先的數碼經濟體，在數碼化準備程度和互聯網接達能力的排名榜上均一直位列前茅，配合優越地理位置、完善的資訊及通訊科技(ICT)基礎設施，為博維智慧科技打造了有利營商的環境。香港毗鄰亞洲市場、聯通世界，而且擁有領先的電訊網路及數據中心，各種科技得以無縫整合。博維近年在港設立據點，旨在利用上述香港優勢，加強與亞洲及國際市場的聯繫。

利用香港獨特優勢拓展業務

博維是一間全方位的資訊科技解決方案供應商，專注於網絡安全業務。公司不單協助政府部門、金融服務機構、餐飲集團及本地中小企採用新技術，更保障企業免受網路攻擊。博維相信，香港能夠提供雙向機會，原因是香港的商業網絡聯繫緊密，可促進國際合作及人脈建立，以便企業把握嶄新商機。同時，從國際領域引進先進及創新解決方案，博維得以提高發展能力及帶動增長。

博維資訊系統(香港)有限公司總經理吳鴻盛表示：「我們相信，香港將於中國的未來科技規劃中發揮戰略作用及扮演重要角色，因此決定將業務拓展至本地。」他稱：「香港是通往中國內地及全球市場的重要門戶，能為企業提供優秀的平台，支持大中華地區及其他國家之間的科技、解決方案及技術交流。此外，香港採用低稅制、政府干預極少、法制透明度高、高技術人才眾多，形成了有利營商的環境，方便我們擴展業務。」

受惠於政府舉措

吳鴻盛相信，在香港政府的全力支持下，香港已發展為一個領先的創新與科技中心。他說：「香港政府與中國內地及其他國家的不同機構積極建立連繫和舉辦交流計劃。而高端人才通行證計劃及輸入內地人才計劃為博維帶來優勢。透過香港政府實施的人才措施，我們能輕易招聘國內外的合適人才來港，支持我們的業務增長。」

在投資推廣署的協助下，博維能深入了解政府的創科發展計劃，當中包括研究人才庫和業界舉措。此外，投資推廣署亦積極為初創企業及來港擴展的海外科技公司提供寶貴的協助及指導。吳鴻盛說：「香港的經濟充滿活力，是一個多元化的國際商業樞紐，並能提供首屈一指的醫療健康服務、世界級的教育及多元化的休閒文化活動，各項因素均能吸引專業人才及海外企業來港落戶。」

博維智慧科技

- 總部位於澳門的博維於2010年成立，是一間全面的資訊科技解決方案供應商，專注提供網絡安全及綜合解決方案
- 公司自2022年起於香港聯交所主板上市

boardware.com

香港乃中國內地全產業鏈供應商 拓展國際市場的理想基地

融誠物產集團利用香港作為中國內地企業「走出去」拓展海外業務的平台，積極實現國際化業務佈局。



香港背靠祖國，面向世界，擁有獨特地位和優勢。香港在融資、商貿、物流等方面極具國際競爭力，是內地企業拓展海外市場的理想基地。鑑於香港的多項獨特優勢，中國內地著名全產業鏈供應商融誠物產集團於2022年5月成立融誠物產(香港)有限公司，旨在透過香港深化集團的國際化業務佈局。

融誠物產集團由天津市龍頭民營企業——榮程集團控股所持有。集團以供應鏈為核心，建立結合原材料供應、加工，終端產品銷售及製品加工出口的全產業鏈營銷服務。公司業務涵蓋貿易、科技、製造、投資和金融產業，致力成為領先國際的產業鏈集成供應商。

香港提高企業競爭力

集團的香港辦事處自成立以來，一直擔任為集團「拓管道、穩融資、降成本」的角色。融誠物產(香港)有限公司副總經理江濤說：「香港位於亞洲中心，與內地緊密融合，並聯通世界，有助為中國內地的產品尋找出口機會，同時為內地產業鏈客戶尋找優質的海外資源。」

“香港位於亞洲中心，與內地緊密融合，並聯通世界，有助為中國內地的產品尋找出口機會，同時為內地產業鏈客戶尋找優質的海外資源。”

融誠物產(香港)有限公司

副總經理

江濤

他續說：「我們更可憑藉香港的金融優勢及深厚的資金池，加強境內外資金聯動，進一步拓展集團的外貿業務。此外，香港奉行低稅率及簡單稅制，公司可節省稅賦成本。」

把握「一帶一路」及 大灣區機遇

融誠物產具備三項獨有優勢，從一眾競爭對手中脫穎而出。公司擁有資源整合能力，設有全球行銷網路，協助進行大宗商品貿易；提供優質全產業鏈集成服務，涵蓋不同業務範疇；經營領域多元化，包括黑色金屬和有色金屬產業、紅酒、凍肉等。

江濤認為，隨著國家推進「一帶一路」建設和粵港澳大灣區等發展策略，香港能為融誠物產帶來龐大發展機遇。他說：「香港具有亞洲產業鏈集成的先進基礎設施、豐富的人才庫，以及與內地市場融合的優勢，這有助我們加強國內網絡佈局，以及國際化營運。例如近年『一帶一路』沿線國家地區經濟增長，對能源、基礎工業品和消費品有迫切需求，我們可透過香港抓緊這些機遇。因此，我對香港的未

來發展前景感到十分樂觀。」

江濤指，投資推廣署的服務對他們在香港拓展業務方面起積極作用。公司在本地人才引進、稅務資訊、拓展人脈網絡和業務渠道等方面得到了投資推廣署的幫助。他總結道：「中長期而言，香港辦事處將進一步深化我們與香港金融機構的溝通協作，在融資方面發揮關鍵作用，以及進一步加強與行業龍頭企業的聯繫，致力實現集團邁向多元化產業和國際化的佈局。」

融誠物產集團

- 於2020年12月由《財富》世界500強企業天津物產集團的核心板塊混改組建
- 銷售網絡覆蓋京津冀（北京、天津和河北）、長三角及粵港澳大灣區的中國內地重點區域
- 在日本、香港、新加坡、澳洲、智利及柬埔寨設立境外經營網絡

rockcheck.com

推動電商在港邁向成功

電子商貿平台拍拍圈利用香港作為區內電商樞紐的優勢，進一步拓展業務，迎合時裝奢侈品愛好者的需求。



近年來，全球二手奢侈品市場增長強勁，受惠於互聯網用戶的增加和消費者行為模式的改變，預計2023年將達到392.3億美元*。香港作為一個國際大都市，為電子商貿提供了一個優越的環境，滿足精通數碼技術的奢侈品消費者的需求。香港擁有世界級的數碼基建和完善的物流網絡，能為電商提供有利的營商環境。鑑於香港的奢侈品市場深具潛力，台灣二手奢侈品平台拍拍圈銳意把握機會，建立強效可靠的網上平台，並確保時裝奢侈品屬正貨真品及高品質。拍拍圈亦針對重視環保的消費者，採用可持續的循環經濟模式，吸引追求更負責任購物方式的用戶。

利用香港優勢促進市場滲透

近日拍拍圈進軍香港，標誌著公司發展的重大里程碑。拍拍圈共同創辦人郭家齊認為，香港的獨特優勢能加快公司的擴展步伐。他稱：「香港擁有充滿活力的電商市場，持續吸引本地及國際企業發掘當中的巨大潛力。加上香港與台灣的語言及文化相近，

兩地市場對奢侈品同樣熱衷。此外，香港不設增值稅或銷售稅，故此我們可高效地營運及為消費者提供價格相宜的奢侈品。」他補充：「在眾多優勢下，拍拍圈致力成為頂尖的奢侈品買賣平台，希望藉此優化網上時裝行業。」

可靠的鑑定及品質控制服務

於2022年初成立後，拍拍圈以獨特的網上時裝奢侈品買賣方式迅速打響名堂。公司重視鑑定產品的真偽，因此從一眾時裝電商買賣平台中脫穎而出。郭家齊解釋：「為全面解決消費者最關心的網上奢侈品真偽及品質問題，我們與準確率極高的人工智能鑑定企業合作，確保所有上架的產品通過嚴格的鑑定程序，使客戶能夠安心購買正版的奢侈品。」

與此同時，拍拍圈正積極贏取香港消費者的信任及提高客戶滿意度。公司借鏡台灣成功的宣傳策略，已制定與本地名人及網紅合作的宣傳計劃。目前，拍拍圈將重心放在香港市場

“香港擁有充滿活力的電商市場，持續吸引本地及國際企業發掘當中的巨大潛力。”

**拍拍圈
共同創辦人
郭家齊**

上，並打算以澳門為下個據點，進一步拓展粵港澳大灣區業務。

郭家齊讚揚香港的多元化人才庫及投資推廣署所提供的支援，他表示：「儘管我們進入市場的時間相對較短，但香港的人才專業敬業、能力出眾，讓我們能馬上建立高效的小型團隊。此外，投資推廣署也在拍拍圈進軍本港市場時扮演著關鍵角色，他們為我們提供了重要的營銷資訊，有助我們應對不斷變化的香港市場，以及建立堅實的基礎。」

拍拍圈

- 於2022年1月成立，目標是建立可持續的社群買賣平台，以供用戶買賣二手時裝及服裝，包括衣物、鞋履、手袋及飾品
- 於2022年的前A輪融資中，集資額達到220萬美元

popchill.com



中華人民共和國香港特別行政區政府
InvestHK投資推廣署
The Government of the
Hong Kong Special Administrative Region
of the People's Republic of China

investhk.gov.hk

📍 香港中環紅棉路8號
東昌大廈24樓
📞 (852) 3107 1000
✉️ enq@investhk.gov.hk



關注我們



本出版物包含的資訊僅供參考之用。雖然投資推廣署已力求資訊內容正確無誤，但本署對該等資料不會就任何錯誤、遺漏、或錯誤陳述或失實陳述（不論明示或默示的）承擔任何責任。對任何因使用或不當使用有關資料而引致或所涉及的任何損失、毀壞或損害（包括但不限於相應而生的損失、毀壞或損害），投資推廣署概不承擔任何法律責任、義務或責任。你有責任自行評估此出版物的所有資料，並須加以核實，以及在根據該等資料行事之前徵詢獨立意見。投資推廣署沒有對任何內容作出認可，也不表示投資推廣署推薦任何公司或供應商。