



活用大数据进行完美配对

总部位于洛杉矶的科技初创公司 Surkus 相信，香港是推动其全球扩展计划的首选地。

成立于2015年的洛杉矶 Surkus 是活动配对平台的先驱，以一个手机应用程序 (App) 的形式运作，为品牌或活动策划方准确配对最合适的参加者。Surkus 以先进的人工智能应用技术，帮助品牌根据其广泛的数据库向目标受众推广活动；对于策划单位而言，Surkus 是一个可以提升参加者数目和营销价值的宣传工具；对于登记用户而言，Surkus 是一个针对其兴趣，而发放相应邀请的活动配对平台。

在融资 1.5 亿港元用作国际业务扩展后，Surkus 于 2018 年中在港开设了首个海外办事处，并以此作为地区总部，成为扩展业务至东亚的桥梁。Surkus 总经理蔡浩文认为，香港是公司开拓新市场的必然选择。他表示：“我们的许多客户都是在港拥有区域办事处的跨国企业。这里汇聚了各式各样的国际和本地人才，有利业务扩充。虽然香港的科

技生态圈目前仍处起步阶段，但香港的企业种类非常多元化，正如这里也拥有多元化的人才。我们相信亚洲的增长或会超越北美洲。”

不是零和游戏

蔡浩文认为具备如此积极的营商心态，全因香港邻近粤港澳大湾区，并因而可藉此优势轻易地与区内丰富的创新科技产业合作，以及配合当地政府的相关发展和基建计划。蔡浩文深信：“以科技建立生态圈并非零和游戏。换句话说，香港成功创业的例子越多，就越能吸引更多独角兽；特别是当大湾区聚集了出色的科技公司，他们与香港关系密切，甚至可成为客户、合作伙伴和企业模范，有利香港生态圈的形。香港将成为中国内地和外国领先科技企业争相在此发展业务的地方。”

展望未来，Surkus 将凭藉在香港取得的经验积极发展。通过利用本地的人脉网络进行地区性扩展，公司正计划为企业和成员创建一个社区。

投资推广署自 Surkus 进入香港市场后，一直协助公司业务快速走上轨道。蔡浩文热切地说：“投资推广署一直在我们设立亚洲首个办事处的期间提供支援，是我们的重要后盾，让我们有机会从庞大的创业生态圈中学习，以及与相关的官方持份者会面。”

在英国和新加坡生活了 9 年，并于两年前回到香港的蔡浩文仍认为香港是一座独特的城市：“有了这种多元的工作文化，每个人都可以随时找到与人及企业联系的新方式。”



香港将成为中国内地和外国领先科技企业争相在此发展业务的地方。

Surkus
总经理
蔡浩文

Surkus

- 总部位于洛杉矶，在港设立首个海外地区总部
- 初创公司成立于 2015 年，募集资金达 1.5 亿港元
- 在香港继续开设新的办事处，并将于今年第四季度扩展业务至台北及新加坡

 surkus.com