

香港 优势尽现 再创高峰



2

2025-26年度
财政预算案：
改革创新
提速发展

3

国际行事历：
紧贴我们的最新
动态及活动

4

行业焦点：
“裕泽香江”高峰论坛
强化香港全球家族
办公室枢纽的角色

5

专题报导：
《CEPA修订协议二》
助您开启新机遇

6-15

投资案例：
了解各行各业
客户的商业故事

2025-26年度财政预算案

改革创新 提速发展

香港特别行政区财政司司长陈茂波于2025年2月26日发表2025-26年度财政预算案。他表示，去年香港经济录得2.5%增长，预测本年度经济将继续温和增长，全年实质增长介乎2至3%。

财政司司长亦提出一系列举措，旨在提升香港的竞争优势，包括促进科技和创新产业发展、加速北部都会区建设和巩固香港的“三中心、一高地”战略定位，以发挥其作为国际金融中心、国际贸易中心、国际航运中心和人才高地的多元化发展优势。

为实现上述目标，投资推广署将加强吸引更多企业、资金和人才来港。我们致力推动香港成为顶尖的跨国供应链管理中心，并通过推出信用保险和一站式专业咨询服务，助力内地企业拓展环球市场。此外，投资推广署将重点支持创新科技(创科)发展，特别是聚焦于人工智能技术，同时打造充满活力的金融科技和家族办公室生态圈。

凭借香港对绿色发展的坚定承诺，我们定能发掘各行各业的崭新商机和推动可持续发展。相关措施不仅可吸引外资，更能推进绿色科技创新，进一步巩固香港作为全球经济引擎的重要地位。

主要举措包括：

创新科技

- 预留10亿港元设立“香港人工智能研究院”
- 举办首届“国际机器人大会”和“国际人工智能青年科学家论坛”
- 研究简化审批低轨卫星牌照流程
- 港交所筹备开通“科企专线”，便利相关企业准备申请上市
- 低空经济监管沙盒：即将宣布申请结果，并研究订立“先进空中运输系统”新专用法例

金融

- 改善上市审批流程和优化上市门槛
- 改善股市“手数”制、优化结构性产品发行机制和增加主要指数衍生工具持仓限额
- 就优化基金、单一家族办公室税务优惠等制订方案
- 举办“香港全球金融与产业合作峰会”和固定收益及货币市场的旗舰论坛



航运及航空

- 建议为合资格大宗商品贸易商提供半税优惠
- 成立“香港海运港口发展局”
- 预留逾2.1亿港元，构建港口社区系统，发展智慧港口
- 发展香港成为亚洲首个飞机拆解、部件回收、处理及交易中心



文创及旅游

- 2026年举办第二届“香港演艺博览”
- 向旅游发展局拨款逾12.3亿港元，落实“无处不旅游”理念及《香港旅游业发展蓝图2.0》
- 于2025年四月举行“香山旅游峰会”
- 策略性吸引经济效益显著的体育活动持续落户香港



教育和人才

- 推出新一轮15亿港元“研究配对补助金计划”
- 增加“香港博士研究生奖学金计划”名额至每年400个
- 优化“新资本投资者入境计划”，为计划提供更大弹性



绿色发展

- 今年中推出3亿港元资助计划，推动业界在全港安装高速充电桩
- 为加注用的绿色甲醇提供税务豁免



北部都会区

- 河套香港园区：预留37亿港元加快完成第一期设施
- 为片区试点招标
- 沙岭数据园区：完成改划土地程序



中小企

- 向“BUD专项基金”及“市场推广及工商机构支援基金”合共注资15亿港元，并优化申请安排
- “中小企融资担保计划”：“还息不还本”申请期至2025年11月

详情请浏览：



四月

6-9

Hong Kong Growth Dialogues: Building Asia's Future Super-Corridor

是次活动包括三场圆桌会议，云集海合会地区的主要商界领袖和潜在投资者，让参加者携手发掘香港机遇和建立战略合作关系。

地点：利雅德、吉达和杜拜

主办：投资推广署

■ investhk.gov.hk/zh-cn/events/

9-10

FIBE Berlin

第二届柏林金融科技节 (FIBE) 结合传统银行服务和创新金融科技，展示最新的行业趋势。在活动上，投资推广署将联同香港贸易发展局 (香港贸发局) 设置展位，并举办商务研讨会，向与会者介绍香港的金融科技机遇。

地点：德国 CityCube Berlin

主办：Messe Berlin

■ www.fibe-berlin.com

4月
30日
—
5月
2日

TiEcon 2025

会议以人工智能宇宙 (AiVerse) 为主题，汇聚科技、人工智能 (AI) 和创新界别的翘楚，共同探索人工智能的巨大潜力。此项活动为初创企业家、企业高层人员、科技人才和投资者提供理想平台，让他们可建立商业网络、交流真知灼见和掌握重要的行业趋势，从而把握独一无二的机遇。

地点：美国圣塔克拉拉会议中心

主办：TiE Silicon Valley

■ tiecon.org

五月

5-6

Swiss BioTech Day 2025

这次会议汇聚超过2,500名全球顶尖的生命科学专家，共同探索关于研究与发展(研发)、人工智能、生产制造、资料管理和融资方面的最新发展。投资推广署将在活动中举办香港圆桌会议和专题讨论。

地点：瑞士巴塞尔会展中心

主办：Swiss BioTech Association

■ swissbiotechday.ch/

详情请浏览本署网站：investhk.gov.hk

更多活动：



8-10

SusHi Tech Tokyo 2025

SusHi Tech Tokyo 是亚洲最大规模的初创企业盛会之一，汇聚全球科技精英探讨可持续城市发展方案并推动创新实践。投资推广署为大会官方合作伙伴之一。

地点：日本东京 Big Sight

主办：SusHi Tech Tokyo 2025 Executive Committees、Tokyo Metropolitan Government

■ sushitech-startup.metro.tokyo.lg.jp/en/

9

“探索香港初创生态圈”午宴暨研讨会

作为 SusHi Tech Tokyo 2025 的官方合作伙伴，投资推广署将举办午宴暨研讨会作为一项配套活动，向各界介绍香港蓬勃的初创生态圈。

地点：日本东京 Ariake Central Tower Hall and Conference (邻近东京 Big Sight)

主办：投资推广署
(仅限受邀人士)

21-23

GITEX EUROPE

欧洲最具全球化的科技峰会将于2025年在柏林举办，预计将吸引60,000 人士参与。这次活动为全球投资者、初创企业、中小型企业和各大企业提供一个独一无二的平台。投资推广署是 GITEX Europe 的官方社区合作伙伴。

地点：德国 Messe Berlin

主办：KAOUN International 及 Messe Berlin

■ gitex-europe.com/

23

NZ Hi-Tech Awards 2025

是次颁奖礼旨在表扬新西兰的杰出科技公司和人才，涵盖资讯、通讯和科技、生物科技和软件行业。

地点：新西兰威灵顿 TSB Arena

主办：SwayTech Ltd

■ www.hitech.org.nz/

待定

国际及内地企业落户香港欢迎会

投资推广署每年举办欢迎会，迎接刚在港落户的全球和中国内地企业，为各行各业的公司提供建立商业网络和合作的机会。

地点：香港

主办：投资推广署
(仅限受邀人士)

六月

“裕泽香江”高峰论坛

强化香港全球家族办公室枢纽的角色

于3月26日举办的第三届“裕泽香江”高峰论坛由财经事务及库务局联同投资推广署主办，汇聚了超过400位在全球各地具影响力的家族办公室决策人、富有远见的领导者和业界先驱。论坛以“香港—为全球，向世界”为主题，展示香港作为东西方桥梁无可比拟的优势，为全球合作与创新打造了高效的平台。香港特别行政区财政司司长陈茂波为活动揭幕，而财经事务及库务局局长许正宇亦在会上致辞。



高峰论坛特别设有一场与阿里巴巴集团联合创始人及主席蔡崇信的炉边对谈。他表示：“我在八十年代首次认识香港，当时已被这个充满创业精神的国际都会所吸引。即使经历不同挑战，香港始终保持着自由市场的特质、蓬勃的金融市场，以及优惠的税务环境，这些优势均使香港成为最适合企业和家族办公室发展的地方之一。”



联络：
方展光
家族办公室环球总裁
✉ jasonfong@investhk.gov.hk
📞 (852) 3107 1085

详情请参阅：



此外，论坛还邀请了多位国际重量级嘉宾，就慈善事业、科技和艺术发展等议题分享精辟见解。其中一名备受瞩目的讲者是 Horst Bente — ADLEGACY 创办人及 Adidas 创办人 Adi Dassler 之孙。

他表示：“香港对我们家族来说一直都是一个非常特别的地方。早在六、七十年代，我们的公司就是以香港作为跳板，逐步开拓亚洲市场。我年幼时曾与父母在香港生活了一段长时间。在我看来，香港一直都是进入亚洲市场的重要桥梁。这里汇聚了顶尖的投资者、雄厚的资金实力，更拥有优秀的人才。这是一个充满活力的城市，不但拥有完善的基础设施，更对体育充满热情。我们希望能够成为这城市发展的一部分，共同开创香港体育产业的新篇章。”

高峰晚宴于3月25日举行，为“裕泽香江”高峰论坛揭开序幕。是次晚宴特别邀请了著名讲者 — 畅销书作家兼公共演说家 Maye Musk 博士及牛津大学校长 Irene Tracey 教授，进行一场极富启发性的对话环节，而这环节由投资推广署署长刘凯旋主持。



“裕泽香江”高峰论坛作为“香港盛汇超级三月”期间“财富与投资盛荟周”的旗舰盛事，成功吸引了全球各地包括内地、亚洲、欧洲、美洲、中东、非洲和本港具影响力的家族办公室和领导者参与。在维多利亚港璀璨夜景映衬下，论坛以晚宴作结。这国际盛事成功展现了香港东西文化交汇的独特魅力，并为企业实现宏图大计和凝聚深远影响力提供理想平台，进一步巩固了香港作为全球家族办公室枢纽的重要地位。

《CEPA 修订协议二》助您开启新机遇

自2025年3月1日起，国家商务部与香港特区政府在《内地与香港关于建立更紧密经贸关系的安排》(CEPA)框架下签署的《关于修订〈CEPA服务贸易协议〉的协议二》(《修订协议二》)正式实施。该协议推出了多项措施，将进一步增强香港的发展动能，并为各行各业开启大量崭新商机。

增加优惠待遇

《修订协议二》进一步对香港开放内地的服务业市场，让香港企业和专业人才能以更优惠的待遇进入内地市场。《修订协议二》在多个香港特别具优势的服务领域都增添了开放措施。

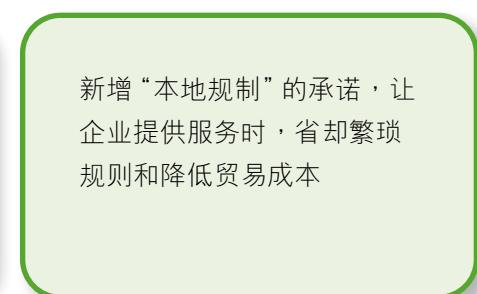
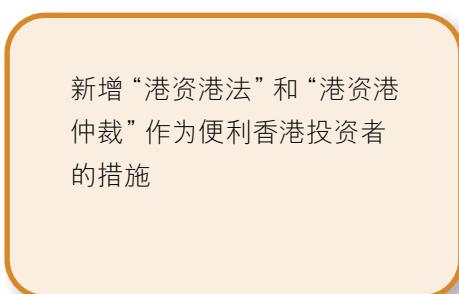
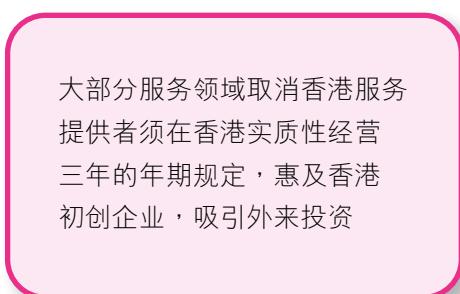
开放措施的形式包括：

- 就企业的设立取消或放宽股权比例和业务范围的限制
- 就香港专业人士提供服务放宽资质要求
- 就香港服务输出内地市场放宽限制

大部分开放措施适用于内地全境，也有一些在粤港澳大湾区珠三角九市先行先试。

制度创新和加强对接

《修订协议二》同时带来制度创新和加强对接，包括：



香港特区政府会继续协助业界善用《修订协议二》的优惠措施，助力香港利用好“一国两制”下“背靠祖国、联通世界”的独特优势，为国家发展新质生产力及扎实推进高质量发展作出贡献。

详细请参阅 CEPA 网页：



从香港扬帆起航

皇家加勒比国际游轮 (Royal Caribbean International) 视香港为拓展亚洲市场的重要据点，公司计划于2025年将香港母港航次增加一倍。



皇家加勒比国际游轮于1969年在美国创立，以奢华的邮轮船队著称，专注为旅客提供卓越的住宿服务、船上体验和精心策划的行程。于2014年，品牌进军充满活力的香港市场，自此成为这个亚洲大都会历史最悠久的母港营运商，并不断优化创新，成为领先全球的邮轮公司，声誉卓著。

于2024年，皇家加勒比国际旗下的超量子级邮轮“海洋光谱号”从香港启航，合共展开了五次旅程，公司更拟于2025年将航次数目增加至10次。此外，于2025年4月，“海洋赞礼号”亦进行了两次航程。

以香港为基地

皇家加勒比游轮香港有限公司董事总经理冯启聪说：“我们于2014年来港开设办事处时，已认为香港具备潜力成为我们地区业务的战略性母港。”这里不仅是吸引全球旅客的旅游胜地，更对出境旅游有巨大需求。冯启聪更形容香港人是“真正的冒险家和旅游爱好者”。

他进一步阐述：“香港位处亚洲中心，地理位置优越，旅客可以轻松乘搭从

香港出发的邮轮前往不同的热门城市，这也是邮轮公司选择以香港为母港的原因。尤其是，香港是国际旅客进出中国内地的主要门户，加上政府推出粤港澳大湾区发展计划和近期的邮轮团免签证政策，这些因素均提高了香港作为亚洲邮轮枢纽的地位。”

政府支持邮轮旅游发展

冯启聪指出，香港政府为促进邮轮行业发展，一直积极投资并优化基础设施和相关政策。他补充：“多年来，我们的品牌得到了投资推广署和香港旅游发展局等政府机构的大力支持，助力我们扩展业务。”



“全球邮轮旅游市场增长迅速，特别是在新冠疫情之后。我们深信，邮轮旅游将成为香港和邻近地区的新趋势。”

**皇家加勒比游轮香港有限公司
董事总经理
冯启聪**

展望未来，皇家加勒比国际游轮将继续打造最优秀的船队，并构思更多元化的航线，借此吸引更多新旧邮轮旅客。

冯启聪说：“全球邮轮旅游市场增长迅速，特别是在新冠疫情之后。我们深信，邮轮旅游将成为香港和邻近地区的新趋势。我们很高兴能以香港为母港，为旅客带来真正的世界级邮轮体验。”

皇家加勒比国际游轮

- 皇家加勒比国际游轮隶属于纽约证券交易所上市公司 Royal Caribbean Group，现时在全球七大洲经营航线，覆盖超过300个目的地
- 品牌已连续22年获得《Travel Weekly》读者选为“最佳游轮”

🌐 royalcaribbean.com/hkg/zh

香港文化界的瑰丽新篇

古魏博物馆凭借其多元丰富的藏品，不仅为香港文化界注入了新的活力与色彩，更以文化传承为己任，致力鼓励年轻一代探索和欣赏全球历史文化。

古魏博物馆作为香港文化新地标，充分展现了香港是中外文化艺术交流中心的独特地位。古魏博物馆由 Sapientia 基金会于2024年创立，旨在推广中外艺术和历史文化交流，通过包罗万有的藏品、主题展览及适合不同年龄层的教育活动，积极配合社会文化教育的发展。全馆运用现代科技提升历史文物与艺术展品的可观性，尤其为年轻访客提供更便捷的观赏体验。

全球艺术之都

Sapientia 基金会主席古楚璧认为，香港在国际文化界扮演著独一无二的角色。他表示：“香港拥有‘一本多元’的文化特质，既深受博大精深的中华传统文化薰陶，又展现出联通国际的独特优势。我们的藏品深刻体现了本地和国际社会之间丰富的文化渊源与历史联系，而这座城市无疑为这些藏品提供了最佳的展示舞台。香港的独特定位也能吸引来自世界各地的游客，为我们推动文化艺术发展提供了得天独厚的条件。”

古魏博物馆是香港南区首家私人博物馆，而该区正迅速发展为一个日益兴旺的当代艺术中心，吸引了众多顶级画廊和独立艺术家工作室进驻。

古楚璧称：“我们的博物馆选址黄竹坑，因为该区充满创意精神与朝气勃勃，有望成为未来的艺文热点。我们锐意促进人文交流，为艺术家与公众提供一个互动平台，并支持多元的艺术表现形式，助力香港的文化艺术和创意产业的进一步发展。”

东西方美学交融

古魏博物馆是展现中外文明交融的绝佳平台。其最引人入胜的展品之一是陈列于墙上的一系列陶瓷马克杯。这些欧洲酒杯在中国生产，并以西方的传统图案和装饰作点缀，完美体现了东西方美学的融合。此外，博物馆因应蛇年，近期举办了名为“龙蛇共舞·跨域赏蛇”的展览，聚焦数百年以来的跨文化交流与创造力。



凭借香港的地理优势，古魏博物馆希望吸引更多参观者。古楚璧说：“我们非常高兴接待了许多来自粤港澳大湾区的旅客，这个地区活力澎湃，我们计划与区内的文化机构建立更紧密的联系，以增进社会文化氛围。”

透过与顶尖的博物馆、政府部门和教育机构的合作，古魏博物馆成功推动了社区参与。古楚璧表示：“我们的工作不仅吸引了更多观众，还培养了他们对多元文化的更深层次理解。”展望未来，古魏博物馆计划举办更多国际文化活动，进一步巩固香港作为全球文化枢纽的地位。



“香港拥有‘一本多元’的文化特质，既深受博大精深的中华传统文化薰陶，又展现出联通国际的独特优势，为我们的藏品提供了最佳的展示舞台。”

Sapientia 基金会
主席
古楚璧



观看影片：

古魏博物馆

- 博物馆隶属于 Sapientia 基金会，由来自意大利的古楚璧与其华裔妻子魏昭凤共同创办。“古魏”的名称结合了两人的文化背景，也反映了博物馆弘扬中西文化的理念
- 博物馆的展品包括超过 1,000 件历史和艺术意义深远的珍品，涵盖新石器时代至晚清和现代

guweimuseum.com

领航环球海运

洲际船务集团利用香港作为国际航运枢纽的战略地位，进一步提升其竞争力及国际地位。



“香港配备世界级的港口设施，以及高效的物流和供应链管理系统，使其成为我们拓展业务的理想据点。”

洲际船务集团
总经理、执行董事
陈泽凯

提供全方位的专业服务。此外，香港配备世界级的港口设施，以及高效的物流和供应链管理系统，使其成为我们拓展业务的理想据点。”

陈泽凯表示：“在香港上市使我们能够充分利用资本市场的优势，获得更多元化且具成本效益的融资选择，从而支持我们的船队扩张及业务发展策略。”他续指，集团在短短两年间，已拥有船舶28艘，而在建船舶为38艘，进一步增强了整体运力。

香港作为全球重要的航运中心，凭借其完善的金融、法律和物流系统，为洲际船务提供了优越的营商环境。洲际船务作为一家提供综合航运服务的企业，业务遍及全球，专注为客户提供高效、安全的航运解决方案，并确保船舶营运合规和可持续。

公司于2022在香港设立营运中心，并于2023年在香港联合交易所主板上市，进一步扩展其全球业务布局。近年来，公司积极拓展香港业务，以把握粤港澳大湾区（大湾区）建设带来的发展机遇，特别是跨境物流需求的显著增长。

首屈一指的航运中心

洲际船务集团总经理、执行董事陈泽凯说：“香港是全球知名的国际航运中心，拥有成熟的航运市场，汇聚了众多环球航运企业，包括航运管理公司、船舶融资机构、保险公司和法律顾问，为业界



推动智慧物流发展

陈泽凯认为大湾区发展带来了庞大机遇。他解释道：“跨境电商的快速发展将推动对高效物流服务的需求，香港

可凭借其国际网路和专业服务，成为领先的区域电商物流中心。此外，区块链、人工智能等技术的应用将显著提升行业效率，而香港在数码转型方面的优势，正好为发展智慧物流提供了坚实的支持。”

展望未来，洲际船务将加快数码转型的步伐和发展高增值服务，以满足客户不断变化的需求。

陈泽凯总结道：“投资推广署的商业配对服务协助我们精准对接主要持份者，包括供应商、客户以及金融服务公司，为公司实现可持续发展提供了强而有力的支持。”

洲际船务集团

- 于2012年在中国青岛成立
- 在全球多个地点开设办事处及服务点，包括香港、新加坡、日本、迪拜、希腊、德国和美国等

 seacon.com

香港：第三方法律资助 在亚洲发展的战略基地

作为领先的仲裁中心，香港为 Deminor Litigation Funding (Deminor) 提供拓展亚洲业务的理想环境和无尽机遇。

“香港以完善的仲裁框架、高效的仲裁服务和充满活力的金融生态圈著称。对于第三方法律资助者而言，这些特质令香港成为极具吸引力的市场，以便他们在安全稳定的环境下管理投资。”

Deminor
法务总监(大中华区及东南亚)
李颖茵

香港一直是主要国际仲裁和争议解决服务中心，其法律框架允许第三方资助仲裁和破产案件。这有利环境因而吸引国际知名第三方法律资助者 Deminor 在2018年来港成立地区总部。近年，Deminor 积极扩展香港业务，作为其亚洲市场发展策略的一部分。

作为第三方法律资助者，Deminor 承担与争议解决过程直接相关的费用，包括律师费、仲裁费和执行费，从而让申索人在无需承担沉重财务负担的情况下寻求解决争议的方案。Deminor 只会从胜诉后收回的赔偿中抽取一部分作为投资报酬，而受资助方则毋需支付任何费用。若然受资助方败诉，Deminor 并不会向受资助方取回其在该案件中所投入的资金。Deminor 的香港办事处声誉卓著、往绩良好，有约 80% 的客户取得了正面的仲裁结果。

优越的地理位置和顶尖的仲裁服务

Deminor 法务总监(大中华区及东南亚)李颖茵认为，香港是公司开拓全球市场的战略基地。她表示：“香港以完善的仲裁框架、高效的仲裁服务和充满活力

的金融生态圈著称。对于第三方法律资助者而言，这些特质令香港成为极具吸引力的市场，以便他们在安全稳定的环境下管理投资。我们以香港为基地，积极把业务扩展至其他司法管辖区，包括新加坡、日本和韩国等。此外，我们作为第三方法律资助者所提供的专业服务，也有助巩固香港作为领先仲裁中心的地位。而 Deminor 为客户提供财务支援，可助力他们在香港进行索偿。”

李颖茵补充，香港拥有专业的法律和争议解决专才，可以进一步吸引第三方法律资助者进军中国内地和其他亚太区蓬勃发展的市场。她称：“中国内地是我们的区内重点市场，占我们客户数目超过一半。”

拓展大湾区业务

中央政府和香港政府的政策日益支持内地企业开拓全球市场，这为第三方法律资助服务带来庞大发展潜力。这些内地企业可能会面对复杂的国际争议，因而寻求专业的第三方资助服务。

李颖茵说：“仲裁支援服务的需求日益增长，特别是企业跨境营运时所面对的



挑战，而 Deminor 的行业优势有助我们抓紧这良机。此外，香港、中国内地和澳门订立仲裁裁决的相互认可和执行机制，有助仲裁裁决在上述司法管辖区获得认可和执行。展望未来，我们将加强在粤港澳大湾区(大湾区)的市场推广工作，积极把握新商机，同时深化与本地企业的合作。”

李颖茵感谢投资推广署协助 Deminor 与主要公司接触，并促成重要的合作关系。她总结道：“透过投资推广署度身订造的服务，我们能够进一步提高于第三方资助市场的地位。”

Deminor 第三方法律资助

- 于 1990 年创办，总部位于比利时
- 主要服务包括第三方资助、风险评估和投资回收咨询服务
- 业务遍布 23 个司法管辖区，并于欧洲大陆、英国、美国和亚洲的九个城市设有办事处

 deminor.com

迈可达将于香港开设可持续产品包装的科技创新中心

迈可达发挥香港的独特营商优势，不断推动包装领域的可持续创新和促进区内业务增长。



香港位处亚洲中心和拥有优越的营商环境，一直是环球企业管理其跨国供应链网路的重要据点。迈可达于1998年由美国企业家 Martin Berman 创办，是防霉和湿度控制包装解决方案的先驱，为商品从制造到运输再到最终消费者提供端到端的保护。其解决方案包括有别于传统乾燥剂和抗菌产品的环保

“香港是全球贸易中心，邻近主要的制造国，有助实现高效的供应链管理。”

**迈可达
创办人
Martin Berman**

替代品。迈可达致力推动创新，将于今年稍后在香港开设科技创新中心，专注于其产品的先进材料开发。

设立全球总部的理想之地

Berman 指出，香港的战略优势是他选择在这里成立全球总部的原因。他说：“香港是全球贸易中心，邻近主要的制造国，有助实现高效的供应链管理。这座城市以低税率、自由贸易和透明的法律制度著称，形成方便营商的环境，以及鼓励创业和商业投资。此外，香港拥有高技术和多元化的人才库，对迈可达核心团队在销售和市场推广、业务营运、技术服务、研发和物流领域的工作起了重要的支持作用。”

区内活跃的可持续发展市场

在香港政府的多项可持续措施和社会对环境、社会和管治(ESG)策略日益关注的推动下，香港的可持续解决方案市场正迅速发展。迈可达开发多款突破性产品，例如首款获认证的无塑胶、天然和可生物降解的乾燥剂 Micro-Pak Dri Clay® Kraft，成功把握市场商机。

Berman 说：“今年，我们除了会在香港开设科技创新中心，还会推出开创业界先河的霉菌分析器。这款革命性产品能够在10分钟内侦测和分辨霉菌类型，而无需进行实验室分析。透过该项创新技术，企业可以提升供应链效率，还能减低因霉菌相关问题而损害产品的风险。”

他续称：“迈可达亦正利用粤港澳大湾区(大湾区)的机遇，积极优化供应链管理，同时探索与本地企业的合作空间。大湾区规划重视可持续发展，与我们的使命不谋而合，有助促进迈可达的持续发展和创新。”

投资推广署在迈可达开拓香港市场的过程中，扮演了举足轻重的角色。Berman 总结道：“投资推广署不仅帮助我们联系潜在客户和业界伙伴，更为我们物色贸易展览和发掘市场推广机会，因此是我们在香港和其他市场取得业务成功的关键。”

迈可达

- 其环保解决方案每年用于超过30亿件产品，涵盖鞋履、纺织、电子产品和食品等行业
- 于中国内地设有塑胶回收设施，并采用闭环系统收集零售店的包装废料，进一步履行减废和推动循环经济的承诺

micropakltd.com

搜索人工智能先驱

Elastic 来港设立大中华区总部，以进一步推动区内搜索人工智能创新和数码转型。

全球搜索人工智能企业 Elastic 利用香港充满活力的科技生态圈，积极扩展其亚洲业务。公司于 2012 年在荷兰创立，其后在纽约证券交易所上市，致力帮助企业通过结合精准搜索与人工智能技术，优化营运以及开发变革性应用程序，其客户包括《财富》500 强企业。Elastic 的核心服务包括搜寻分析平台、搜寻式可观测性工具和保安产品，专注提供实时资讯和可扩展的解决方案，支持企业提升绩效和作出明智决策，以应对现时变化迅速的营商环境。

把握大中华地区的无穷机遇

香港地理位置优越、商业环境充满活力，成为 Elastic 开展地区业务的理想据点。Elastic 大中华区副总裁张君侠表示：“香港是进入大中华市场的重要门户，而人工智能正是当地企业和政府的首要发展重点。此外，企业亦广泛使用生成式人工智能优化商业决策，反映该区的人工智能应用和创新发展的潜力庞大。”

Elastic 于香港成立地区总部后，业务一直稳定增长。近日，公司与主要云服务供应商合作，为大中华地区的

客户带来搜索人工智能平台服务。张君侠补充：“我们的搜寻、观测和保安解决方案可简化资料存取，为区内企业带来优势。这更将大大提高智慧城市规划、公共基础设施监控和自动化威胁侦测的效率。”

创科生态圈蓬勃发展

香港致力促进人工智能创新，成为 Elastic 扩展的主要动能。张君侠称：“这座城市具备远见，积极与科技公司合作，加快人工智能应用。政府亦推出多项措施，与企业、学界和研究机构携手合作，为科技公司打造良好的发展环境。”

他续说：“在我们扩展业务的过程中，投资推广署为我们提供了重要的市场资讯和度身订造的服务。透过参与该署举办的活动，我们可以接触到各行各业的领袖，有助提升我们的品牌形象和增强思维领导力。”

此外，粤港澳大湾区（大湾区）发展也为 Elastic 带来庞大机遇。这举措支持企业数码转型，有助 Elastic 与寻求改革数据使用方式和推行搜索人工智能解决方案的企业接触，从而提高公司知名度。张君侠总结道：

“我们锐意配合大湾区的发展使命，建立一个具全球竞争力和以科技驱动的生态圈。我们也会继续巩固区内业务发展，致力成为数码和经济增长的主要推动者。”



“香港是进入大中华市场的重要门户，而人工智能正是当地企业和政府的首要发展重点。”

Elastic
大中华区副总裁
张君侠

Elastic

- Elastic Search AI 平台被超过 50% 的财富 500 强企业使用，它将搜寻的精准性和人工智能相结合，以提供具有影响力的结果
- 客户遍布各行各业，包括银行、金融服务和保险、零售、制造和电讯业，以及公共部门

建基香港优势 开拓金融未来

香港成熟的金融市场与丰富资源助力 EX.IO 引领未来。

“香港素有国际金融中心的美誉，为虚拟资产的创新发展奠定无可比拟的根基。”

EX.IO
首席执行官
吴晨

香港充满活力的虚拟资产生态圈为 EX.IO 开创金融未来奠定坚实基础。EX.IO 是一家获香港证监会许可的虚拟资产交易平台，并获中国内地知名金融机构支持，为机构及专业投资者提供专业、安全、合规的交易解决方案。作为金融科技领域的先驱，EX.IO 发挥香港独特优势，作为传统金融与新兴资产类别的桥梁，积极推动全球金融创新与可持续发展。

虚拟资产发展枢纽

EX.IO 首席执行官吴晨指出：“香港素有国际金融中心的美誉，凭借其深厚的底蕴 — 稳健的银行体系、成熟的资本市场，以及兼顾创新与信任的监管框架，为虚拟资产的创新发展奠定无可比拟的根基。”

她补充说：“近年，政府与监管机构以前瞻策略推动转型，矢志打造透明

可靠的虚拟资产中心，并以开放态度迎接新兴资产类别，让香港逐步成为虚拟资产发展的活跃枢纽，为金融科技企业如 EX.IO 提供优越的发展环境。”

丰富资源赋能金融创新

香港不仅拥有发展蓬勃的金融生态圈，更以其丰富的资源赋能企业发展。EX.IO 与投资推广署深度合作，受惠其专业支援服务与广阔商业网络，加速在香港及亚太区的业务拓展。

同时，香港汇聚世界级大学与顶尖金融科技人才，成为推动创新的强大引擎。EX.IO 计划于 2025 年内将香港团队规模扩大一倍，并于 2026 年进一步增聘人手，结合香港的坚实基础与丰富资源，加速业务扩张并与香港携手推动虚拟资产中心的蓬勃发展。



吴晨说：“香港的独特优势，加上投资推广署的鼎力支持，让我们得以站在金融创新的前沿，与全球市场无缝接轨。在这里，我们不仅是参与者，更是创建虚拟资产未来的主力。我们十分感谢投资推广署与我们携手合作，推动金融科技迈向新纪元。”

EX.IO

- EX.IO 于 2024 年 12 月获香港证监会颁发虚拟资产交易平台牌照
- EX.IO 平台现时为投资者提供法定货币与数码资产兑换服务和多种虚拟资产选择

ex.io

通过香港推动眼科医疗业务增长

爱博医疗以香港作为营运基地，积极开拓全球市场。

“香港政府推出多项措施支持研发，包括创新及科技基金。这些举措与打造蓬勃初创企业生态圈的政策相辅相成，能有效推动经济和科技发展。”

爱博医疗
董事长
解江冰博士

香港是全球创新和人才枢纽，其独特定位使其成为中国内地眼科医疗设备制造商爱博诺德（北京）医疗科技股份有限公司（爱博医疗）设立国际总部的首选。凭借香港政府的大力支持，加上充满活力的创新科技（创科）生态圈，公司旨在通过香港将其创新的眼科护理解决方案带到全世界。

爱博医疗是人工晶状体行业的先驱，专注提供白内障手术、近视防控和视力保健产品。公司的主要产品包括治疗白内障所用的人工晶状体、用作矫正角膜形状和改善视力的角膜塑形镜片，以及软性隐形眼镜。在解江冰博士创办爱博医疗的15年间，公司的产品组合已经扩展至涵盖眼科健康的整个生命周期。

同时，公司亦持续推出创新的产品，包括其自主研发的中国首款非球面龙晶®PR型有晶体眼人工晶状体，已于2025年1月通过国家药品监督管理局创新医疗器械特别审查获准注册，成为全球极少数有晶体眼人工晶状体获批商业化上市的企业，有望改变目前植入隐形眼镜（ICL）产品在中国和全球市场的长期垄断局面。

扩展全球市场的理想门户

爱博医疗的香港办事处于2023年成立，作为其国际总部。解江冰指出，这座城市有助他实现愿景，带领中国制造的人工晶状体产品走向国际。他说：“香港是顶尖的国际城市，订立多项贸易协定和政策促进跨境商贸，因此是通往全球市场的重要门户。受惠于香港的环球连系，我们能够接触更多客户和增加发展机会。我们现时与香港的知名大学探讨进行多项研发项目的可能性，并期望与各大院校建立长期合作关系，于未来创造更大的协同效应。”

政府全力支持创科发展

解江冰称：“香港政府推出多项措施支持研发，包括创新及科技基金。这些举措与打造蓬勃初创企业生态圈的政策相辅相成，能有效推动经济和科技发展。此外，投资推广署亦提供度身订造的支援服务，帮助我们深入了解本地市场，并向全球展示我们的创新能力。”



解江冰认为，香港具备丰富深厚的人才库，为爱博医疗提供不同领域的专才支援公司发展。他说：“香港拥有大量高技术人才，并且重视教育和专业发展，特别是医学、生命科学和医疗管理领域的培训。这座城市汇聚多元文化，在促进医疗创新方面发挥了至关重要的作用。”

爱博医疗

- 于2010年在北京创立，在上海证券交易所上市
- 在烟台、苏州、杭州、连云港、成都、福州、香港、瑞士等国家和地区设有分支机构
- 香港办事处于2023年成立，负责业务发展、人才招募、融资和研发工作

ebmedical.com

Five Guys 亚太业务的成功秘诀

美国汉堡品牌 Five Guys 凭借香港的佳绩作为跳板，进一步拓展亚太区市场。



作为国际美食之都，香港拥有丰富多样的饮食文化和美馔，深受全球食客爱戴。Five Guys 以新鲜牛肉汉堡、手切薯条和自选奶昔而闻名。自 2018 年进军香港以来，品牌一直以香港为地区总部。Five Guys 自此于香港开展其成功之旅，并积极拓展亚太区的业务版图。

地区业务枢纽

Five Guys 的香港业务始于 2018 年，品牌于结合商业及住宅的湾仔区开设首间旗舰店。时至今日，其门店网络已扩展至九个地点，当中不乏座落于香港著名地标。Five Guys 亚太区营运副总裁 Iain Ross-Mackenzie 认为，品牌的成功很大程度归功于香港优越的营商环境。他指：“香港的自由贸易政策、高效进口程序和低税率制度，使其成为国际品牌的理想营商据点。政府在新冠疫情期间为商家提供各种支持，如资助计划和简化牌照申请程序，亦为企业应对挑战和拓展业务发挥重要作用。”

香港连通世界各地，亦大大推动 Five Guys 的亚洲业务发展。

Ross-Mackenzie 解释：“香港地理位置优越，使我们能够轻松进入如中国内地、新加坡、澳大利亚和韩国等重要市场。选择于香港设立据点对我们品牌的特许经营业务起了关键作用。”

他补充：“香港有著无可比拟的地理优势，使我们得以派遣团队到亚洲各地进行员工培训，这对于维持品牌的服务标准十分重要。世界各地的团队成员亦可以亲身到香港参与每年两次的产品研发会议。”

超卓餐饮体验

Ross-Mackenzie 透露品牌的成功秘诀——以客户体验为先。他表示：“我们并不只为顾客提供汉堡，而是致力提供周到服务及新鲜食品，以缔造最完美的用餐体验。我们对食品质量及顾客服务均采用最严谨的标准。同时，顾客可免费自订喜爱配料和酱汁。全因我们希望让大家怀著满足的心情离开餐厅，这正是我们脱颖而出的原因。”

随著 Five Guys 不断发展，品牌亦不断研发新餐单，以迎合本地口味。

“选址香港成立地区总部为支持亚太地区业务的最佳选择。”

**Five Guys
亚太区营运副总裁
Iain Ross-Mackenzie**

Ross-Mackenzie 补充：“历经六年，我很高兴品牌推出全新口味，如亚洲辣椒酱和咖啡奶昔。这是品牌首次因应市场推出新品，反映我们对满足客户及融入本地市场的承诺。”

Ross-Mackenzie 感谢投资推广署为 Five Guys 业务一直以来提供的大力支持。他总结道：“投资推广署是绝佳的合作伙伴。署方为我们提供大量政策方面的详尽见解，更帮助我们找寻合适的门店位置，对我们取得成功起了关键作用。”

Five Guys

- Five Guys 于 1986 年在美国维珍尼亚州创立，目前在全球营运直营店和特许经营店共超过 1,930 间
- 品牌目前在香港聘请 200 名员工，并计划于 2025 年增聘一成人手

 fiveguys.com.hk

立足香港，迈向国际： 专为资产管理人和家族办公室 打造的财富科技平台

香港作为充满活力的城市，为环球金融科技财富管理平台奕丰提供数之不尽的业务发展机遇。



于新加坡交易所上市的奕丰集团是一间著名的环球金融科技财富管理企业，自2007年落户香港后，奕丰一直利用这座城市的众多独特优势，为亚太区的业务伙伴提供全方位的投资产品和金融科技解决方案。

凭借香港作为全球金融中心的战略性定位，奕丰金融(香港)有限公司积极开拓国际市场。香港在财富管理和金融科技创新方面的优势同样发挥著重要作用，帮助公司为不断增长的客户群带来顶尖服务和体验。

生生不息的拓展机遇

奕丰以香港为重要据点，为全球超过740家业务伙伴提供逾24,500款投资产品，客户包括家族办公室、外部资产管理机构、银行、财务顾问机构、证券商和金融机构投资者等。

奕丰金融(香港)有限公司香港商业平台总经理刘以诺表示：“凭借独特的发展动能、多元的文化和丰富的专业人才库，香港成为首屈一指的国际金融中心。此外，香港拥有完善的金融和法律

制度，因此奕丰集团选择于2007年在这座城市扩张业务。”

香港政府推出的一系列新措施，为奕丰金融(香港)创造大量业务增长机会。例如，公司参与由投资推广署举办的香港金融科技周，发掘与不同伙伴的潜在合作机会。在2024年初，公司更获香港证监会批准成为开放式基金保管人，借此发展财富管理以外的服务。

此外，香港是通往中国内地的门户，为一众金融服务公司包括奕丰金融(香港)提供优秀的发展业务平台。奕丰认为粤港澳大湾区发展潜力巨大，特别是跨境理财通等措施能为投资和金融行业开创崭新局面。

成功关键在于香港本地人才

目前，奕丰在香港共有逾300名员工，公司计划招聘更多元化的人才，从而支持其业务扩展。

刘以诺称：“香港拥有高技术和国际化的人才库，为有意在港发展金融服务业的公司增添竞争优势。”她补充，这座城市人才辈出，因此公司的香港团队主要是本地员工。

“凭借独特的发展动能、多元的文化和丰富的专业人才库，香港成为首屈一指的国际金融中心。”

奕丰金融(香港)有限公司
香港商业平台总经理
刘以诺

刘以诺总结道：“我们对香港本地人才充满信心，他们充分掌握金融、科技和合规方面的专业知识，大大加强了我们公司的业务能力和营运效率。这些本地人才拥有国际视野，为我们的持续发展和成功奠定了良好的基础。”

奕丰集团

- 奕丰集团是一间数码银行及财富管理平台企业，于2000年在新加坡成立，并于2014年12月在新加坡交易所主板上市。奕丰的业务已拓展到香港、马来西亚、中国内地和英国，截至2024年9月30日，集团行政管理的资金规模(AUA)达177.2亿美元
- 其平台为740多家财务顾问公司、金融机构、银行和互联网公司，以及超过13,300名财务顾问提供全方位专业服务

 ifastcorp.com



中華人民共和國香港特別行政區政府

InvestHK投資推廣署

The Government of the Hong Kong Special Administrative Region
of the People's Republic of China

investhk.gov.hk

本出版物包含的資訊僅供參考之用。雖然投資推廣署已力求資訊內容正確無誤，但本署对该等資料不会就任何错误、遗漏、或错误陈述或失实陈述(不论明示或默示的)承担责任。对任何因使用或不当使用或不当地使用有关资料而引致或所涉及的任何损失、毁坏或损害(包括但不限于相应的损失、毁坏或损害)，投资推广署概不承担责任。你有责任自行评估此出版物的所有资料，并须加以核实，并须加以核实，以及在根据该等资料行事之前徵询独立意见。投资推广署没有对任何内容作出认可，也不表示投资推广署推荐任公司或供应商。

© 2025年4月 版權所有 傑叔必究



香港中环红棉路8号
东昌大厦24楼



(852) 3107 1000



enq@investhk.gov.hk

