

# 香港 — 多地区临床试验专案的最佳基地

泰格医药通过一体化临床试验解决方案和相关支援服务，加速药物开发进程和法规注册。



制药工序及过程繁复，一些像泰格医药的公司，大大简化了新药从研发到推出全球市场的流程。根据 Frost&Sullivan 的报告显示，就营业额和进行中的试验数量而言，泰格医药是2019年中国内地最大的临床合同研究机构（CRO），而其全球影响力正在递增。公司目前在全球布局 150 多个办事处和研发基地，拥有超过 6,400 人的专业团队，覆盖太、欧洲、北美、南美和非洲的 38 个国家。

凭借其在临床试验解决方案以及临床相关和实验室服务方面的核心业务，泰格医药能够高效地开发药物和医疗服务。副总裁兼国际业务主管刘佳说：“我们在品质和准时交付方面的良好记录，让我们能够比中国内地的整个临床 CRO 市场增长得更快。我们设立香港办事处的目的，是要为本地生物科技和制药公司提供更好的服务，以及扩展我们的跨国临床研究能力。作为亚太地区的创新中心，香港可以为我们的全球品牌推广

提供更积极的途径和环境，并可以成为我们管理多地区临床试验的基地。”

## 接触国际投资者的平台

泰格医药于 2012 年在深圳证券交易所上市后，再于 2020 年 8 月在香港证券交易所（港交所，HKEX）上市。刘佳认为，在港交所上市有利公司发展，为公司带来额外资本的同时，亦加强企业形象和全球影响力。她解释道：“在港上市会为我们带来更多的国际投资者，换句话说，我们的股东基础会进一步扩大。另外，上市更提供了改善公司治理的机会。泰格医药在港首次公开招股集资，将可加强我们的科技基础设施，继而拓展全球业务，并投资于具潜质的商机。”

泰格医药正计划增加公司在监管和临床营运服务（如外判）方面的业务，并计划扩大在亚太地区的业务。刘佳指出：“我们会继续培育人才，从初级的专业人士，以至经验丰富的高层管理人才。我们亦提供多元化的服务，并逐渐加强我们在本地的合作，使我们能够向更广泛的客户和合作伙伴提供一个综合的临床研究平台。”

## 快速简便的临床试验应用

刘佳认为，在港申请临床试验的过程既快速且具透明度，而在香港所产生的临床试验数据亦可以用于在中国内地注册。她建议道：“如果香港能够增加进行临床试验的资源，便可以进行更多的研究。香港的生物医药公司亦可以与内地企业更紧密地合作，从而开拓更大的市场和资源库。”

最后，刘佳表示她很欣赏香港员工的经验和资历，以及这城市充满活力及高水平的生活质素。

## 泰格医药

- 泰格医药成立于 2004 年，是大中华区最大的合同研究机构之一，提供全面的生物制药研发服务
- 香港办事处于 2011 年成立，团队专注于监管和临床操作

 [tigermedgrp.com](http://tigermedgrp.com)

“作为亚太地区的创新中心，香港可以为我们的全球品牌推广提供更积极的途径和环境，并可以成为我们管理多地区临床试验的基地。”

**泰格医药**  
副总裁兼国际业务主管  
刘佳