

# 西班牙財富科技公司 通過香港連接世界

業界領先基金分銷平台 Allfunds 開設香港辦事處，加速其數碼服務的發展。

隨著銀行業務和基金經理日益全球化，資金分配變得愈來愈複雜。Allfunds 作為世界知名的財富科技公司，精於使用最新的科技連繫買家和投資公司。其服務範圍涵蓋返利管理、資金執行和託管、數據分析、監管分銷服務和數碼財富解決方案。西班牙公司 Allfunds 在成立首七年已成功拓展業務到意大利、英國和瑞士。隨著拉丁美洲和中東的發展，它於2016年開設了首間亞洲辦事處。Allfunds 的香港辦事處於2020年成立，是公司於亞洲地區擴張的重要策略之一。

## 著眼大灣區龐大發展潛力

Allfunds 在新冠疫情爆發之初開設了香港辦事處。其香港負責人 Sebastien Chaker 表示那段日子充滿挑戰：「在疫情的限制措施期間，要建立公司品牌和人脈並不容易。但我們對亞洲地區並不陌生，於過去20年我們一直與一些全球基金經理緊密合作。在區域上，我們在新加坡已成為了家喻戶曉的品牌。此外，公司邁向數碼化不僅符合了我們滿足當前客戶需求的目標，同時也大幅改善營運效率。儘管疫情對傳統銀行營運的影響較大，例如在封城期間客戶難以親自簽名，但它卻刺激了我們的增長。」

Allfunds 選擇香港的主要原因，正是香港有著亞洲最大的跨境第三方資金分配市場。Chaker 指出：「香港是業務發展的理想之地。客戶可以在這裡涉獵各種本地和海外資金。而資金流方面，香港的市場比新加坡更大，是



“我深信，香港將在粵港澳大灣區的發展中發揮核心作用。”

**Allfunds Hong Kong Limited**  
香港負責人  
**Sebastien Chaker**

我們為中國內地客戶實現財富增長的切入點。對於跨境財富計劃，我們希望香港的辦事處，作為香港證監會的持牌公司，能為客戶提供全面支援。我深信，香港將在粵港澳大灣區（大灣區）的發展中發揮核心作用。通過政府的『粵港澳大灣區跨境理財通』計劃，大灣區內符合條件的中國內地、香港和澳門居民可以通過各自的銀行體系，投資對方銀行銷售的理財產品。

我們的市場從香港的700萬人口大幅增加到整個大灣區的8,000萬。」

## 具有本地遠見和國際專業知識

在過去一年，Chaker 招聘了四位新同事，包括法規和科技專家。他指出：「香港豐富深厚的人才庫使我印象深刻。應徵者水平甚高，具有國際教育背景和專業知識。對我們來說，擁有豐富行內經驗和語文能力的本地人才也是聘請的關鍵條件。」

至於辦公室以外的生活，Chaker 於首次訪港時已愛上這個國際都會，他說：「這是一個令人讚嘆的城市，擁有優秀、靈活堅韌的市民。香港蜚聲國際，世界上沒有其他城市既是舉足輕重的金融中心，又可讓你在清早出海航行或遠足，且在八時半前回到辦公室工作。這就是香港獨特之美。」

## Allfunds

- 於2000年在馬德里成立，是基金行業領先的企業對企業（B2B）平台之一，為基金公司和分銷商提供完全集成的解決方案
- 資產託管近1.3萬億歐元，業務遍布62個國家，與830多家分銷商合作

 [allfunds.com](https://www.allfunds.com)