

# 在亞洲推動 創新法律服務

**KorumLegal 以科技為本、以客為尊，著重提供靈活、創新及成本透明的服務。**

法律服務一向被視為昂貴、奢侈和繁複。當法律部門被要求做到「錢半功倍」時，客戶開始尋找全方位的法律支援。KorumLegal 應運而生，為企業提供全方位、以客為本及價格相宜的解決方案。公司的專家顧問經驗豐富，包括來自國際知名公司、《財富》500 強企業的內部法律團隊，以及發展蓬勃的初創企業。

KorumLegal 創辦人希望為亞洲帶來創新而且具成本效益的法律解決方案，包括按需點選的專業法律顧問、事務管理服務、內部運作、流程管理，以及法律科技諮詢服務包括實施計劃等等。

## 創新法律服務，亞洲需求急增

亞洲一向是創業者的必爭樞紐，而香港的初創社群迅速增長，自然成為了 KorumLegal 的營運總部首選。KorumLegal 的創辦人兼董事 Titus Rahiri 指：「我們選擇在香港起步，因為這裡充滿活力，機遇處處。香港擁有

眾多卓越人才和積極創新的商業環境，是成立公司的不二之選。」

KorumLegal 提供的法律方案主要分為「人才」、「流程+科技」、「法律事務管理服務」三大範疇。首先，客戶可以透過「人才」方案，充分運用 KorumLegal 經驗豐富的法律顧問平台。專業顧問會按照客戶的業務需要在辦公室內或網上工作。市場調查顯示，相較中型律師事務所，KorumLegal 的人才服務每小時可為企業節省 55% 的開支。其次，客戶採用「流程+科技」方案時，可以透過流程審核、優化工作流程及供應鏈，以至法律科技採購和實施，來開發及提高法律運作能力，從而提升公司效率 15% 至 50%。最後，客戶亦可以透過「法律事務管理服務」，將公司全部或部分法律職能外判給專業法律及項目管理團隊。這個虛擬管理服務能為公司帶來巨大的成本效益，為每個項目節省 25% 或以上的法律成本，大大低於聘用律師事務所的費用。



Rahiri 指出，雖然科技推動了業務發展，但業務的核心仍然在於人才。他表示：「隨著科技逐漸成熟，我們視之為業務的主要支柱，能夠解決客戶的營運問題。但我們全方位的服務仍抱持以人為本的宗旨，為客戶打造出糅合人才與科技的專屬法律解決方案，尤其是預算有限的初創公司。」

目前，KorumLegal 在亞洲及其他地區的平台擁有 13 名員工以及 200 多名法律顧問。展望未來，Rahiri 相信創新法律服務模式會成為法律生態系統中的重要一環，而整個法律行業即將在十年之內煥然一新。數據分析、人工智能、區塊鏈及零工經濟將會是未來法律服務行業的關鍵。

“

**我們選擇在香港起步，因為這裡充滿活力，機遇處處。香港擁有眾多卓越人才和積極創新的商業環境，是成立公司的不二之選。**

”

**KorumLegal**  
**創辦人兼董事**  
**Titus Rahiri**

## KorumLegal

- KorumLegal 提供的法律方案分為「人才」、「流程+科技」、「法律事務管理服務」三大範疇。總部位於香港，在新加坡、新西蘭及倫敦設有分部
- 客戶來自金融機構、《財富》500 強企業、中小企、初創企業及律師事務所

 [korumlegal.com](http://korumlegal.com)